



RHETORIK-UND PRÄSENTATIONSTRAINING

Sicher auftreten und überzeugend präsentieren

Wie beim Start einer Rakete entscheidet die erste Minute über den Erfolg einer Präsentation. Nach dem packenden Einstieg muss der gut strukturierte Inhalt interessant und ausdrucksstark präsentiert werden – und das starke Finale einen bleibenden Eindruck hinterlassen. Genauso wie beim Raketenstart liegt das Geheimnis des Erfolges in der Vorbereitung.

In unserem Präsentationstraining erarbeiten und trainieren Sie die Erfolgsfaktoren für eine überzeugende Präsentation. Sie probieren verschiedene Präsentationstechniken unmittelbar in zahlreichen Übungen aus. Nach diesem Training wissen Sie, wie Sie zündende Ideen finden und Ihre Themen souverän vermitteln – und Ihr Publikum begeistern.

Themen	Aufbau der Präsentation <ul style="list-style-type: none">• Optimale Vorbereitung• Aufbau und Struktur• Einsatz von Medien• Wichtigkeit von Eröffnung und Abschluss Sprache und Körpersprache <ul style="list-style-type: none">• Die Stimme und ihre Wirkung• Bewusste Rhetorik und Körpersprache• Umgang mit Lampenfieber• Die Zuhörer zu einer Handlung oder Entscheidung motivieren
Das Training	<p>Das Training besteht aus zwei intensiven Trainingstagen. Dabei erarbeiten und trainieren wir gemeinsam die Erfolgsfaktoren für einen überzeugenden Präsentationsstil.</p> <p>Neue Erkenntnisse probieren Sie unmittelbar in praxisrelevanten Übungen aus. Durch konstruktives Feedback und sofortige Umsetzung Ihrer persönlicher Idealvariante gewinnen Sie Sicherheit und bleiben in Ihrer Wirkung authentisch</p> <p>Nach dem Training werden Sie Präsentationen effizient vorbereiten, erfolgreich realisieren und optimal auf Ihr Publikum ausrichten.</p>



Trainingsvorbereitung	<p>Sie erhalten vier Wochen vor Trainingsstart spezielle Unterlagen zur Trainingsvorbereitung. Anhand gezielter Fragen zu Ihrer Ist-Situation sowie Ihren persönlichen Zielen und Erwartungen können Sie sich optimal auf das Training vorbereiten.</p> <p>Der Trainer geht individuell auf Ihre Branche und Ihre konkreten Praxisbeispiele ein.</p>		
Methodik	<ul style="list-style-type: none"> • Interaktive Praxisübungen • Einzel- und Gruppenarbeit • Eigen- und Fremdeinschätzung • Präsentationen • Erfahrungsaustausch mit Best Practice Beispielen 		
Aktuelle Entwicklungen	<p>In unserem halbjährlichen „Trainer-Teach-In“ werden neueste Erkenntnisse in das Training eingearbeitet und die Themen optimiert.</p>		
Zielgruppe	<p>Dieses Training richtet sich an Mitarbeiter die sowohl vor internem als auch externem Publikum wirkungsvoll präsentieren und überzeugen wollen.</p> <p>Gruppenzielgröße: 8 Teilnehmer</p>		
Tagungsort	Hotel Clostermannshof Heerstraße D-53859 Niederkassel	Tel.: 00 49 (0) 22 08 / 94 80 0 Email: info@clostermannshof.de	
Termine	1.Tag 2.Tag	Donnerstag Freitag	28. November 2019 29. November 2019
Trainingszeiten	09.30 Uhr bis 17.30 Uhr		
Trainingsnummer	OT-R/03.19		
Investition	1.350 EUR (pro Teilnehmer zzgl. MwSt.)		
Inbegriffen sind	<ul style="list-style-type: none"> • Tagungspauschale in Höhe von 180 Euro • Schriftliche Trainingsvorbereitung • 2 Intensivtrainingstage • Trainingsdokumentation • PROAKTIV® Kompendium • PROAKTIV® Merkkarten App • Trainingszertifikat 		
Anmeldung	PROAKTIV® Akademie Beethovenstraße 5-13 D-50674 Köln http://www.proaktiv-online.de	Tel.: 00 49 (0)221 / 4 85 38 38 Email: info@proaktiv-online.de	

Soweit im Text nur die männliche Form genutzt wird, geschieht dies aus Gründen der besseren Lesbarkeit. Weibliche und männliche Personen sind damit gleichermaßen gemeint. Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der PROAKTIV® Akademie. Änderungen aus organisatorischen Gründen vorbehalten.