

MANAGEMENT UND VERTRIEB

ZERTIFIZIERTES
TRAINING
UND COACHING



JETZT WEITER DURCHSTARTEN
MIT BLENDED LEARNING.
LIVE, ONLINE, GLOBAL



PROAKTIV[®] IMPULSE, DIE BEWEGEN.

Mit Training & Coaching Wandel gestalten



Individuell

Maßgeschneiderte Inhalte und Formate in Blended und Präsenz mit individuellem Coaching für Ihren Erfolg in der digitalen Welt

Wirksam

Nachweisbare, nachhaltige Verhaltensänderung durch persönliche Coachings und PROAKTIV Praxistrainings on the job

Begeisternd

Interaktive und modernste Trainings & Coaching-Methoden und Formate je nach Interesse, Lernprofil und Verfügbarkeit

Heben Sie Ihre Weiterbildung auf das nächste Level. Wir unterstützen Sie mit Impulsen für Führung, Vertrieb und Kommunikation – vor Ort und Online.

33 gute Gründe für PROAKTIV – Ihr Weg zu mehr Erfolg

Wie gestalten Sie Ihre Zukunft und die bewusste Weiterentwicklung Ihrer Teams? Erfahren Sie 33 gute Gründe, wie PROAKTIV Sie auf Ihrem Weg zu mehr Freude und Resultaten unterstützt:

- Seit 28 Jahren stetige Weiterentwicklung** → Zapfen Sie jetzt **wertvollen Erfahrungsschatz** an
- Ihre Ziele stehen im Mittelpunkt** → Entdecken Sie **konkrete Lösungen** für Ihre Prioritäten, stets mit Freude & Resultaten
- Wir erzielen konkrete Resultate** → Profitieren Sie von einer wichtigen Erfolgsformel für Verhaltensänderung: **Mindset + Skillset = Impact**
- Praxisphasen zum Üben durch modulares Training** → Gehen Sie den entscheidenden Schritt weiter, **von Know-How zu Do-How**
- LIFO®-Stärkenprofilanalyse und KODE® Kompetenzmodell** → **Entwickeln** Sie die Unternehmenskultur **aktiv weiter** und aktivieren Sie vorhandene und zukünftige Top Talents
- Zertifizierte Trainer*innen mit langjähriger Führungs- und Praxiserfahrung** → Erleben Sie **Vertrauen & Akzeptanz auf Augenhöhe** mit Ihrem Team
- Die PROAKTIV Erfolgsformeln, stets in Ihrer Tasche** → Gestalten Sie **moderne** und **nachhaltige** Learning Journeys, mit State-of-the-Art Mobile Apps: Einfach dann, wenn Sie es brauchen
- Vielfach ausgezeichnet** → Vertrauen ist gut, Kontrolle ist besser. Setzen Sie auf **Erfolgsqualität**, mehrfach ISO zertifiziert, eLearning Award Gewinner 2019, 2020 und 2022 für innovative Entwicklungsformate
- Mehr als 4.000 begeisterte Teilnehmende pro Jahr** → Nutzen Sie jetzt den **“proof of concept”** für sich und Ihr Team
- Online-Plattform für digitales Training** → **Learn at your own pace**, Ihre Lerngeschwindigkeit, Ihr Lernfortschritt

Jetzt mehr entdecken:

Die 33 guten Gründe für PROAKTIV auf einen Blick.

Entdecken Sie in diesem Programm die Bandbreite unserer angebotenen Trainingsprogramme & Coaching-Themen. Sie suchen weitere Themen? Das PROAKTIV Expertenteam hilft Ihnen gerne, ein wirkungsvolles Trainingskonzept zusammenzustellen, das punktgenau Ihren Bedarf trifft. Kontaktieren Sie uns via +49 221 485 38 38 oder info@proaktiv-management.de.

Mit herzlichen Grüßen

Johannes Görmer
Geschäftsführender Gesellschafter
PROAKTIV Management GmbH



INHALT

Die offenen Trainings von PROAKTIV finden bundesweit in 14 verschiedenen Orten sowie in Salzburg, Österreich und Zürich, Schweiz statt. Diese und weitere Trainings können Sie auch als speziell für Sie konzipierte, firmeninterne Trainings buchen. Alle PROAKTIV Trainings sind nach ISO 29993 zertifiziert und in deutscher sowie überwiegend in englischer Sprache verfügbar.

Das PROAKTIV Bewegungskonzept	06
Zertifizierte Trainingsformate	08

TRAINING

FÜHRUNG

01 Licence to Lead Blended Learning Führungsausbildung	10
02 Professionelles Führen Ob virtuell oder vor Ort, setzen Sie Führungsinstrumente ziel- und teamorientiert ein	14
03 Agile Leadership Blended Learning Training mit Personal Coaching zum Agile Leader	16
04 Souverän in schwierigen Führungssituationen Üben Sie intensiv Ihre konkreten Praxisfälle	18
05 Situatives Führen mit LIFO® Entwickeln Sie Ihren flexiblen Führungsstil	20
06 Laterales Führen Führen Sie effektiv über Hierarchieebenen hinweg, auch ohne disziplinarische Verantwortung (Matrix-Struktur)	22

VERTRIEB

07 Licence to Sell Blended Learning Verkaufsausbildung	24
08 Service Excellence Begeistern Sie mit einem professionellen Servicestil	28
09 Key Account Management Bauen Sie Potenziale Ihrer wichtigsten Kund*innen weiter aus	30
10 Preisverhandlung & Abschlussstärke Agieren Sie unter starkem Preisdruck souverän und professionell	32

Wir meinen Sie
PROAKTIV möchte unmissverständlich alle Menschen geschlechtsunabhängig ansprechen. Daher wird Wert auf geschlechtsneutrale Personenbezeichnungen gelegt.

DURCHFÜHRUNGSGARANTIE - Weiterbildung auf jede Situation und Ihre Bedürfnisse angepasst. Mehr Informationen siehe Seite 9

TRANSFORMATION

11 Change Management Gestalten Sie Veränderungsprozesse aktiv und vorausschauend	34
12 Souveränes Zeitmanagement & Selbstorganisation Erreichen Sie Ihre Ziele mit Proaktivität, Produktivität und Persönlichkeit	36

KOMMUNIKATION

13 Konfliktmanagement Erkennen und lösen Sie Konflikte erfolgreich	38
14 Rhetorik & Präsentation Damit Sie sicher auftreten und Ihr Publikum begeistern	40

DIGITALE LÖSUNGEN

Blended Learning Plattform Lernen Sie im virtuellen Trainingsraum	42
Digitale Trainings Lernen Sie flexibel wann und wo Sie möchten	44

PROAKTIV COACHING

Individuelles Erfolgscoaching Partnerschaftlich, ergebnisorientiert, respektvoll	48
Online Business Coaching Interaktiv, praxisnah, mit messbaren Resultaten	49

PROAKTIV GLOBAL

Wir unterstützen Sie international	50
Terminübersicht 1. und 2. Halbjahr 2023	52
Einsatz von Stärkenprofilen – Die LIFO®-Methode	56
Erfolgsfaktor PROAKTIV Team	57
Wichtige Informationen zur Anmeldung	58

DAS PROAKTIV BEWEGUNGSKONZEPT

Nachhaltiger Lernerfolg durch den effektiven Mix aus Theorie und Praxis

Sowohl die internen als auch offenen Trainings basieren auf dem Grundsatz „Lernen durch persönliche Erfahrung“. Wir erreichen das durch einen genau abgestimmten Mix aus Theorie und Praxis.
Um die aktive Trainingszeit effektiv zu nutzen, erhalten die Teilnehmer*innen vier Wochen vor Trainingsstart speziell konzipierte Fragen zur Trainingsvorbereitung.

So definiert jeder individuell seine Ist-Situation sowie seine persönlichen Ziele bereits im Vorfeld.
Nach dem ersten Trainingstag folgt eine mehrwöchige Praxisphase im Unternehmen. Dies gewährleistet eine unmittelbare Realisierung der positiven Einstellungs- und Verhaltensänderungen direkt im Arbeitsalltag. Dadurch werden die Resultate des Trainings für jeden Einzelnen messbar.



So profitieren Sie vom PROAKTIV Bewegungskonzept

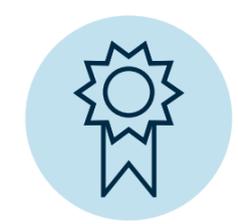


Effiziente Trainingszeit

Vorbereitung, Praxisphasen und optionale Coachings intensivieren die aktive Trainingszeit und optimieren damit die Effizienz des eigentlichen Trainings.

Messbare positive Verhaltensänderung

Durch die verschiedenen Lernreize sowie den Wechsel von Trainings und Praxisphasen konsolidieren sich die Lerninhalte. Die positiven Änderungen von Einstellung und Verhalten werden direkt im Unternehmen sichtbar. Das macht die Resultate des Trainings für jede Teilnehmer*in messbar.



Kontinuierliche Entwicklung und nachhaltiger Lernerfolg:

Sie werden vom ersten Tag in Ihrem kontinuierlichen Entwicklungsprozess aktiv gefördert. Der intensive Austausch mit der Trainer*in und mit anderen Teilnehmer*innen sowie das Feedback auf Ihre ersten Erfolge motivieren Sie, am eingeschlagenen Weg festzuhalten. So kann sich die positive Verhaltensänderung dauerhaft in Ihrer Arbeit etablieren.

Erfahren Sie mehr zu unseren Trainingsformaten auf unserer Webseite:

www.proaktiv-management.de/bewegungskonzept

Heben Sie Ihre Weiterbildung auf ein neues Level

Profitieren Sie von unseren TÜV zertifizierten Trainings und ausgezeichneten digitalen Lernangeboten.

1. TÜV

Unser Unternehmen ist zertifiziert nach DIN ISO 29990:2010. Dieser international anerkannte Standard stellt ein neues Qualitätslevel für Bildungsanbieter dar. Wir unterziehen uns dazu jedes Jahr umfangreichen Audits durch den TÜV Süd. Dabei werden unsere internen Abläufe und die gesamte Organisation durchleuchtet – mit dem Ziel, die Qualität unseres Angebots noch besser zu machen.



ISO-Reifegrad von 98%

Beim TÜV-Audit in diesem Jahr haben wir den Reifegrad unseres Qualitätsmanagements von 98% erreicht. Dieser externe Nachweis unserer besonders hohen Qualität spiegelt sich in Beratung und Durchführung unserer firmeninternen und offenen Trainings wieder.

2. eLearning Award

PROAKTIV hat in der **Kategorie Vertriebstraining** den **eLearning Award 2019** gewonnen. Dieser wird jährlich vom eLearning Journal für erfolgreiches eLearning vergeben. Für 2020 wurden wir mit dem **eLearning Award 2020** in der **Kategorie Führungstraining** ausgezeichnet. Hierbei wurde die modernisierte Licence to Lead Blended Learning Führungsausbildung mit Online-Modulen und Personal Coaching vorgestellt und genau betrachtet.

2022 hat PROAKTIV in der Kategorie Blended Learning den eLearning Award 2022 gewonnen. Hierfür wurde ein aktuelles Inhouse Führungskräfte-training bei der Christoph Kroschke Unternehmensgruppe nominiert.

Das neue Konzept von PROAKTIV zu den digitalen Führungs- und Vertriebs-trainings hat die fachkundige Jury überzeugt: vom didaktischen Aufbau über den vielfältigen Einsatz von digitalen Medien bis hin zur Nachhaltigkeit der Trainings für die Teilnehmer*innen.

Diese Auszeichnungen zeigen: PROAKTIV ist der Sprung vom Premiumanbieter für Präsenztraining hin zum exzellenten Anbieter von digitalen Trainings gelungen.

3. iELA

Ausgezeichnet integriert lernen: Unser Blended Learning-Training „Agile Leadership“ gewann bei der Preisverleihung der International E-Learning Association (IELA) in New York die Auszeichnung „Honorable Mention, Blended Learning Award 2019“. Mit den International E-Learning Awards ehrt die IELA jährlich die weltweit besten Weiterbildungsprojekte in den Bereichen E-Learning, Mobile Learning und Blended Learning.

„PROAKTIV hat als deutscher Trainingsanbieter mit dieser Auszeichnung wiederholt auf internationalem Parkett überzeugt.“, so Johannes Görmer, Geschäftsführer PROAKTIV. „Wir sind sehr stolz auf diesen Preis und freuen uns unsere Kund*innen auch in Zukunft mit modernen und praxisrelevanten Blended Learning Projekten zu begleiten.“



TRAININGSFORMATE MIT DURCHFÜHRUNGSGARANTIE

Mit dem passenden Mix zum Lernerfolg

Wählen Sie Ihr Training ganz nach Ihrem Bedarf aus. Wir unterscheiden je nach Intensität und Umfang der Weiterbildung zwischen Qualifizierungsprogrammen, Intensivtrainings

und Impulsen. Zusätzlich haben wir unser digitales Portfolio aufgestockt, sodass Sie, je nach Lerntyp, zwischen den drei folgenden Formaten wählen können: rein präsent, digitale und

Präsenzeinheiten im Mix sowie rein digital. Je nach dem gewünschten Trainingsformat variieren die Trainingsbausteine:



Bereits seit 2007 bieten wir Trainings erfolgreich im Blended-Format an und unterstützen seither unsere Kund*innen mit professionellen, digitalen Lösungen. Um Ihnen maximale Flexibilität in unwägbarer Zeiten anzubieten, gibt es die PROAKTIV **Durchführungsgarantie**.

Sollte ein Präsenztraining aufgrund äußerer Umstände nicht stattfinden dürfen, werden die Termine online über Videokonferenzen angeboten – bei gleichbleibender Qualität und Interaktion zwischen unseren Trainer*innen und den Teilnehmer*innen.

Für firmeninterne Trainings stellen wir Ihnen Ihr Training aus verschiedenen Formaten und Trainingsbausteinen individuell zusammen – ganz nach Ihrem Bedarf, maßgeschneidert für Ihr Unternehmen und Ihre Branche.

Erfahren Sie mehr zu unseren Trainingsformaten auf unserer Webseite:

www.proaktiv-management.de/trainingsformate



Blended Learning Führungsausbildung

Erfolgreiche Unternehmen brauchen Führungskräfte, die sowohl die Ziele des Unternehmens im Blick haben als auch ihr Team motivierend führen. Durch ihre Vorbildfunktion prägen sie mit ihrem Führungsverhalten die Unternehmenskultur.

Themen & Entwicklungsziele

Grundlagen der Führung

Trainieren Sie die wichtigsten Prinzipien und Methoden für erfolgreiches Führen.

- Gespräche mit Teammitgliedern professionell führen
- Teammitglieder im Lebenszyklus vom Eintritt bis Austritt begleiten
- Ergebnisse sichern mit Zielvereinbarungen
- Teammitglieder stärkenorientiert entwickeln
- Herausforderungen der Teamführung meistern
- Führen auf Distanz

Persönlicher Führungsstil

Erkennen Sie Ihre Stärken und entwickeln Sie Ihren eigenen persönlichen Führungsstil.

- LIFO®-Stärkenprofil erstellen
- Führungsbewusstsein schaffen und Rollenverständnis
- Zielgruppenorientierte Kommunikation
- Wirkungsgrundsätze

Praxis-Tools der Führung

Alle Werkzeuge, die Sie zum Meistern Ihrer Führungsaufgaben brauchen, u. a.:

- Aufgaben delegieren
- Feedbackgespräche und Fortschrittsdialoge
- Zielerreichungsdialoge
- Kritikgespräche und Konfliktlösungsgespräche
- Rückkehrgespräche
- Professionelle Arbeits-sitzungen moderieren
- Entscheidungsmethoden und -hilfen

Auch auf Englisch verfügbar.
Weitere Sprachen auf Anfrage.

INTENSIVES PRÄSENZTRAINING

In aufeinander aufbauenden Präsenz-Modulen trainieren und erarbeiten wir gemeinsam die Grundlagen und Erfolgsfaktoren eines ergebnis- und teamorientierten Führungsstils. Neue Ideen setzen Sie sofort in praktischen Übungen mit Ihren konkreten Praxissituationen um.



PERSONAL ONLINE COACHING

Mit vorbereiteter Aufgabenstellung trainieren Sie Ihre individuellen Führungssituationen mit Ihrer Trainer*in per Videokonferenz. Dabei bringen Sie Ihre persönlichen Praxissituationen ins Online-Coaching ein und erhalten wertvolle Tipps zur direkten Umsetzung.

INTERAKTIVES DIGITALES TRAINING

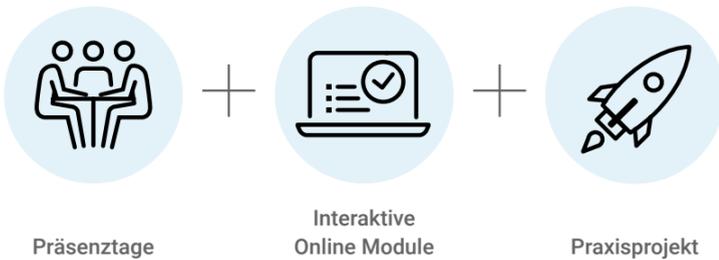
Das digitale Training besteht aus verschiedenen Online Modulen, die Ihnen 100% Flexibilität ermöglichen. Sie lernen in Ihrem Lerntempo wann und wo Sie wollen. Sie haben 1 Jahr Zugriff auf alle Inhalte der Lernplattform.

BERUFSBEGLEITENDES PRAXISPROJEKT

Sie formulieren nach Rücksprache mit Ihrer Trainer*in Ihr Praxisprojekt, welches Sie in Ihrem Unternehmen umsetzen. Dies gewährleistet eine unmittelbare Realisierung der positiven Einstellungs- und Verhaltensänderungen aus dem Training in die Praxis. Das Ergebnis Ihres Projektes besprechen Sie mit Ihrer Trainer*in und erhalten dabei noch wertvolle Tipps.



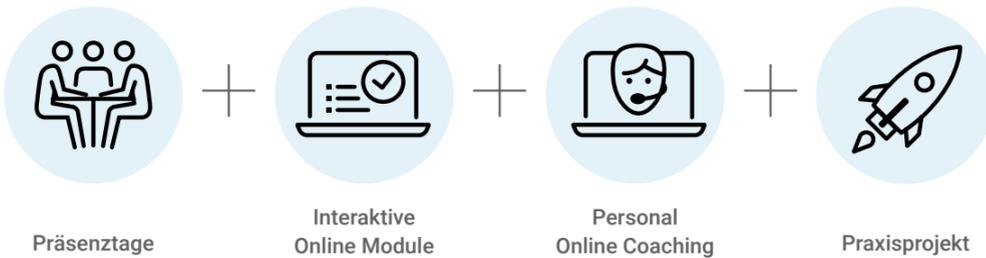
PRÄSENZ FORMAT



DIGITALES FORMAT



MIXED FORMAT



Training

Licence to Lead ist ein Blended Learning-Konzept, welches Präsenztraining, Praxisaufgaben im Berufsalltag und interaktives Online Training erfolgreich miteinander verbindet. Damit garantiert Ihnen PROAKTIV eine innovative und qualitativ hochwertige Ausbildung.

Zielgruppe

Licence to Lead richtet sich an angehende Führungskräfte im Unternehmen, die eine fundierte und an der Praxis ausgerichtete Ausbildung in der Teamführung erhalten wollen, beispielsweise Führungskräfte von Teams, Abteilungen und Bereichen sowie Teammitglieder, die in die Rolle der Führungskraft wechseln. Die Teilnehmer*innen entwickeln ihren persönlichen Führungsstil, gewinnen Sicherheit im Umgang mit ihrer Führungsverantwortung und erhöhen die Eigenverantwortung sowie den Leistungswillen ihres Teams spürbar.

Gruppenzielgröße:
10 – 12 Teilnehmer*innen

Zertifiziert nach ISO 29993

Investition je Format

Präsenz Format

4.900,- € netto, darin sind enthalten:

- Schriftliche Trainingsvorbereitung
- 8 Präsenztage
- 3 Online Module mit interaktiven Lerneinheiten à 2 Lernstunden
- Berufsbegleitendes Praxisprojekt
- LIFO® Stärkenprofil
- Nutzung Lernplattform für 1 Jahr
- Trainingsmaterialien
- PROAKTIV Merkkarten und Mobile App
- PROAKTIV Lehrbuch zur Ausbildung
- Ausbildungszertifikat

Digitales Format

2.500,- € netto, darin sind enthalten:

- 9 Online Module mit interaktiven Lerneinheiten à 2 Lernstunden
- 11 Personal Online Coachings
- Berufsbegleitendes Praxisprojekt
- LIFO® Stärkenprofil
- Reminder Mails
- Nutzung Lernplattform für 1 Jahr
- Trainingsmaterialien im Workbook-Format
- Ausbildungszertifikat
- Start jederzeit möglich

Mixed Format

4.600,- € netto, darin sind enthalten:

- 4 Präsenztage
- 9 Online Module mit interaktiven Lerneinheiten à 2 Lernstunden
- 6 Personal Online Coachings
- Berufsbegleitendes Praxisprojekt
- LIFO® Stärkenprofil
- Reminder Mails
- Nutzung Lernplattform für 1 Jahr
- Trainingsmaterialien im Workbook-Format
- PROAKTIV Merkkarten und Mobile App
- Ausbildungszertifikat

Termine und Orte

Eine Übersicht über alle Termine und Orte finden Sie ab Seite 54.

ANMELDUNG

Einen Anmeldebogen finden Sie auf der letzten Seite oder online unter www.proaktiv-management.de



Ob virtuell oder vor Ort, setzen Sie Führungsinstrumente ziel- und teamorientiert ein

Authentische Führung – das ist der flexible Einsatz von Führungsinstrumenten, der Ihre Teammitglieder wertschätzt und deren Eigenverantwortung fördert. Wie Sie das effizient umsetzen, ob im virtuellen Kontext oder vor Ort, trainieren Sie im PROAKTIV Führungstraining und nutzen die Schlüssel für Ihren täglichen Erfolg.



Trainingsformate

An sechs aufeinander aufbauenden Trainingseinheiten erarbeiten und trainieren wir gemeinsam die Erfolgsfaktoren eines ergebnis- und teamorientierten Führungsstils. Neue Ideen werden sofort an individuellen Situationen aus Ihrem Führungsalltag erprobt. In den Praxisphasen zwischen den einzelnen Trainingstagen überführen Sie das Gelernte direkt in Ihre Managementroutine und verinnerlichen neue Verhaltensweisen.

Innerhalb der Trainingsgruppe bilden Sie Lernpartnerschaften und Netzwerkstrukturen, um sich gegenseitig zu unterstützen und neue Perspektiven für Ihren persönlichen Führungsstil zu integrieren.

Zielgruppe

Dieses nachhaltige **Führungstraining** richtet sich an Führungskräfte, die sich und ihren persönlichen Führungsstil weiterentwickeln und mehr Sicherheit in der Teamführung gewinnen wollen. Ebenso ist es für Wiedereinsteiger*innen in die Führungsrolle konzeptioniert sowie für Teammitglieder, die in die Vorgesetztenrolle wechseln und/oder die ihre Teams standortübergreifend führen. Gruppenzielgröße: 10 Teilnehmer*innen

Themen & Entwicklungsziele

Grundlagen der Führung

- Gespräche mit Teammitgliedern professionell führen
- Lob & Kritik richtig anwenden
- Ergebnisse sichern mit Zielvereinbarungen
- Entscheide souverän übermitteln

Eigenes Führungsverständnis

- Führungsbewusstsein schaffen und Rollenverständnis schärfen
- Zielgruppenorientierte Kommunikation und Wirkungsgrundsätze

Praxis-Tools der Führung

- Aufgaben delegieren
- Fortschrittsdialoge
- Zielerreichungsdialoge
- Kritikgespräche
- Rückkehrgespräche
- Arbeitssitzungen und Online Meetings effizient gestalten
- Konfliktlösungsgespräche

Methodik

- Modularer Trainingsaufbau
- Interaktive Praxisübungen
- Einzel- und Gruppenarbeit
- Eigen- und Fremdeinschätzung
- Präsentationen
- Erfahrungsaustausch mit Best Practice Beispielen

Trainingsvorbereitung

Um die aktive Trainingszeit effektiv zu nutzen, erhalten Sie vier Wochen vor Trainingsstart spezielle Unterlagen zur Trainingsvorbereitung. Fragen zu Ihrer Ist-Situation sowie Ihren persönlichen Zielen und Erwartungen bereiten Sie optimal auf das Training vor.

Zertifiziert nach ISO 29993

Investition

3.580,- € netto, darin sind enthalten:

- Tagungspauschale
- Schriftliche Trainingsvorbereitung
- 6 Intensivtrainingstage, 2 davon live online, modularer Aufbau 6 x 1 Tag
- Hochwertige Trainingsmaterialien
- PROAKTIV Merkkarten und Mobile App
- Trainingszertifikat

Termine und Orte

Eine Übersicht über alle Termine und Orte finden Sie ab Seite 54.

ANMELDUNG

Einen Anmeldebogen finden Sie auf der letzten Seite oder online unter www.proaktiv-management.de



JETZT NEU:
Als Live Online
Training

Blended Learning Training zum Agile Leader

Steigern Sie die Leistungsfähigkeit und Zufriedenheit in Ihrem Team – wir bilden Sie zum Agile Leader aus. Im Training lernen Sie, Ihr Team mit zeitgemäßen Methoden in einer agilen Arbeitswelt zu führen und dadurch die Eigenverantwortung Ihres Teams zu erhöhen. Ihre Teammitglieder werden engagierter und leistungsstärker. Durch eine positive Fehlerkultur fördern Sie die Innovationen im Team und die Zwischenergebnisse orientiert an Kund*innen.



Training

Agile Leadership ist ein Blended Learning Konzept, das Präsenztraining, digitales Lernen, Personal Online Coaching und Transferaufgaben im Berufsalltag erfolgreich miteinander verbindet.

Zielgruppe

Agile Leadership richtet sich an erfahrene Führungskräfte, die ihre Führungskompetenzen im agilen Umfeld steigern und den Wandel zum agilen Führungsstil aktiv gestalten wollen. Durch das Training werden die Teilnehmer*innen ihre Teammitglieder mit agilen Methoden führen und größere Erfolge mit ihren Teams erzielen.
Gruppenzielgröße:
8 – 10 Teilnehmer*innen

Themen & Entwicklungsziele

Zeitgemäß agil führen

- Agiles Denken und Handeln
- Agiles Arbeitsumfeld gestalten und Feedbackkultur leben
- Entscheidungsprozesse im komplexen Umfeld

Teams bilden und entwickeln

- Empowerment und Eigenverantwortung
- Erfolgsfaktoren agiler Teams
- WIR-Gefühl stärken
- Retrospektiven

Change-Plan

- Veränderungen anstoßen und zum „Agile Leader“ werden
- Ziele erfolgreich umsetzen
- Aktionsplan erstellen

Agile Leadership als Live Online Training

Das Agile Leadership Training im Mixed Format beinhaltet 2 Präsenztrainingstage, die im virtuellen Raum via Zoom stattfinden. Hierdurch können Sie unser Training auch wahrnehmen, wenn Präsenztrainings aufgrund äußerer Umstände nicht stattfinden dürfen. Der Austausch und die Trainingsatmosphäre werden bei einem Live Online Training unter anderem durch den Einsatz vom PROAKTIV Virtual Flipchart, Break-out-Rooms und interaktiven Umfragen gewährleistet.

Trainingsvorbereitung – Mixed Format

Vor dem ersten Präsenztag absolvieren Sie Modul 1 – 3 des Online Trainings sowie ein Einzelcoaching. Dazu erhalten Sie sechs Wochen vor Trainingsstart die Zugangsdaten zu unserer Lernplattform, in der Sie auch Ihre Online Coaching-Termine buchen können. Darüber hinaus erstellen Sie vor Trainingsstart online Ihr LIFO®-Stärkenprofil.

Zertifiziert nach ISO 29993

Investition je Format Digitales Format

1.880,- € netto, darin sind enthalten:

- 7 Online Module mit interaktiven Lerneinheiten à 2 Lernstunden
- 8 Personal Online Coachings à 15 Minuten
- Aktive Begleitung durch den PROAKTIV Coach
- Erstellung des LIFO®-Stärkenprofils „Führungsstil“
- Trainingsmaterialien im Workbook-Format
- Reminder Mails
- Nutzung Lernplattform für 1 Jahr
- Trainingszertifikat
- Start jederzeit möglich

Mixed Format

2.500,- € netto, darin sind alle Bestandteile des digitalen Formats enthalten und:

- 4 statt 8 Personal Online Coachings à 15 Minuten
- 2 zusätzliche virtuelle Präsenztrainingstage (modularer Aufbau, 2 x 1 Tag)

Termine und Orte

Eine Übersicht über alle Termine und Orte finden Sie ab Seite 54.

ANMELDUNG

Einen Anmeldebogen finden Sie auf der letzten Seite oder online unter www.proaktiv-management.de



Üben Sie intensiv Ihre konkreten Praxisfälle

Wie sicher und souverän fühlen Sie sich in bestimmten schwierigen Führungssituationen? Finden Sie es heraus: Setzen Sie sich intensiv mit einem Führungsthema auseinander, das für Sie relevant ist – ohne dafür viel Zeit zu investieren.



Training

Im zweitägigen Intensivtraining reflektieren Sie Ihren Führungsstil und erweitern Ihre Führungskompetenz. Sie lernen intensiv in der Gruppe mit ausschließlich praxisnahen Übungen anhand reeller und eigener Situationsbeispiele. Sie trainieren mit erfahrenen Führungskräften aus anderen Firmen und werfen damit einen Blick über den Tellerrand.

Zielgruppe

Dieses Intensivtraining richtet sich an erfahrene Führungskräfte, die mehr Sicherheit und Souveränität im Umgang mit schwierigen Führungssituationen gewinnen möchten.

Gruppenzielgröße: 10 Teilnehmer*innen

Themen & Entwicklungsziele

Praxis-Tools der Führung

- Aufgaben delegieren
- Fortschrittsdialoge
- Zielerreichungsdialoge
- Kritikgespräche
- Rückkehrgespräche
- Konfliktlösungsgespräche

Trainieren Sie Ihre eigene, herausfordernde Führungssituation

- Konfliktsituationen mit eigenen Vorgesetzten oder im Team
- Begleitung von Veränderungsprozessen und Umstrukturierungen
- Übernahme einer Führungsrolle in einem (neu zusammengestellten) Team
- Umgang mit schwierigen Persönlichkeiten
- Umgang mit unmotivierten Teammitgliedern (Innere Kündigung)

Schwierige Gespräche souverän führen

- Schwierige Entscheidungen souverän übermitteln (z. B. Gehaltsgespräch)
- Abmahnungs- und Kündigungsgespräche mit Teammitgliedern
- Gespräche, in denen mangelhafte Leistung / Zielerreichung thematisiert wird

Methodik

- Interaktive Praxisübungen
- Selbstreflexionsübungen
- Einzel- und Gruppenarbeit
- Erfahrungsaustausch mit Best Practice Beispielen

Trainingsvorbereitung

Um die aktive Trainingszeit effektiv zu nutzen, erhalten Sie vier Wochen vor Trainingsstart spezielle Unterlagen zur Trainingsvorbereitung. Anhand gezielter Fragen zu Ihrer Ist-Situation sowie Ihren persönlichen Zielen und Erwartungen können Sie sich optimal auf das Training vorbereiten.

Die Trainer*in geht individuell auf Ihre Branche und Ihre konkreten Praxisbeispiele ein.

Zertifiziert nach ISO 29993

Investition

Präsenz Format

1.400,- € netto, darin sind enthalten:

- Tagungspauschale
- 2 Intensivtrainingstage
- Trainingsmaterialien und PROAKTIV Merkkarten
- Trainingszertifikat

Termine und Orte

Eine Übersicht über alle Termine und Orte finden Sie ab Seite 54.

ANMELDUNG

Einen Anmeldebogen finden Sie auf der letzten Seite oder online unter www.proaktiv-management.de



Entwickeln Sie Ihren flexiblen Führungsstil

Wer die Stärken seiner Teammitglieder kennt und gezielt anspricht, steigert seinen Führungserfolg nachhaltig, erzielt bessere Ergebnisse im Team und fördert das gegenseitige Verständnis.



Training

Sie beherrschen die Führungsinstrumente sicher und wollen Ihre Kompetenzen weiter ausbauen. An drei aufeinander aufbauenden Trainingstagen trainieren wir unter Anwendung der LIFO® Methode alle wesentlichen Führungsinstrumente. Im ersten Schritt wird Ihr LIFO®Stärkenprofil erstellt, um dadurch Ihr individuell geliebtes Führungsverhalten transparent zu machen. So wird Ihr persönliches Verhalten sichtbar und damit erklär- und besprechbar. Danach lernen Sie, anhand erkennbarer Verhaltensweisen das Stärkenprofil Ihrer Teammitglieder einzuschätzen. Auf dieser Basis trainieren Sie konkrete Führungssituationen aus Ihrer Praxis und fördern dabei aktiv den Einsatz der individuellen Stärken Ihrer Teammitglieder. So erhalten Sie mehr Sicherheit für Ihren Führungsalltag und setzen die Führungsinstrumente situativ im Umgang mit Ihrem Team ein.

Zielgruppe

Dieses Training ist konzipiert für Führungskräfte, die bereits am PROAKTIV® Führungstraining oder an unserer Führungsausbildung „Licence to Lead“ teilgenommen haben sowie für sehr erfahrene Führungskräfte.

Gruppenzielgröße: 10 Teilnehmer*innen

Themen & Entwicklungsziele

Stärken erkennen

- Persönliches LIFO®-Stärkenprofil und bevorzugten Führungsstil erkennen
- Teammitglieder einschätzen
- Verständnis für die unterschiedlichen Stärken der Teammitglieder gewinnen

Tools situativ einsetzen

- Führungstools situativ einsetzen
- Die LIFO®-Methode anwenden
- Sicherheit im situativen und agilen Führen gewinnen

Stärken entwickeln

- Teammitglieder auswählen und entwickeln
- Akzeptanz und Toleranz zwischen den Generationen stärken
- Emotionale und soziale Kompetenz

Methodik

- Modularer Trainingsaufbau
- LIFO® Stärkenprofil
- Interaktive Praxisübungen
- Einzel- und Gruppenarbeit
- Eigen- und Fremdeinschätzung
- Präsentationen
- Erfahrungsaustausch mit Best Practice Beispielen

Trainingsvorbereitung

Sie erhalten vier Wochen vor Trainingsstart spezielle Unterlagen zur Trainingsvorbereitung. Anhand gezielter Fragen zu Ihrer Ist-Situation sowie Ihren persönlichen Zielen und Erwartungen, können Sie sich optimal auf das Training vorbereiten.

Die Trainer*in geht individuell auf Ihre Branche und Ihre konkreten Praxisbeispiele ein.

Zertifiziert nach ISO 29993

Investition

Präsenz Format

1.800,- € netto, darin sind enthalten:

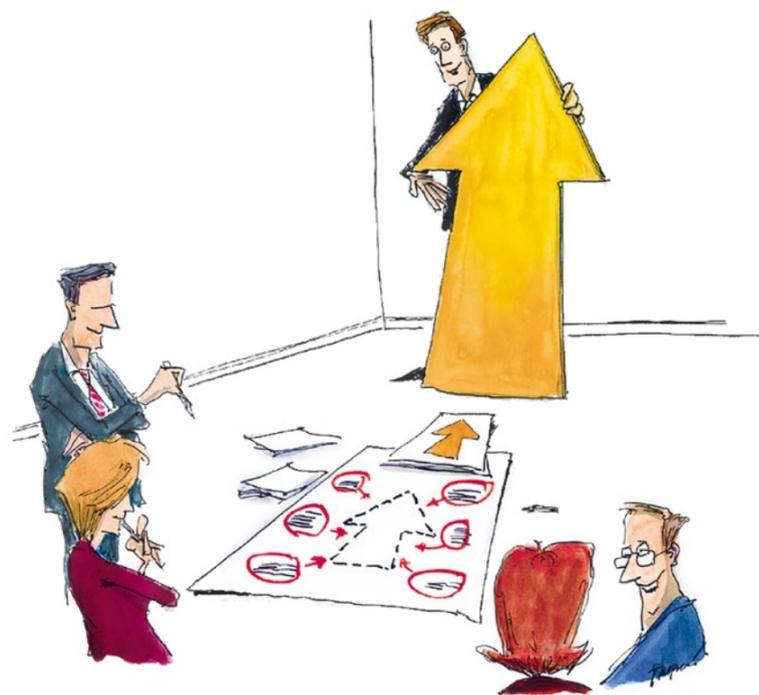
- Tagungspauschale
- Schriftliche Trainingsvorbereitung
- 3 Intensivtrainingstage
- Trainingsmaterialien
- PROAKTIV Merkkarten und Mobile App
- Trainingszertifikat

Termine und Orte

Eine Übersicht über alle Termine und Orte finden Sie ab Seite 54.

ANMELDUNG

Einen Anmeldebogen finden Sie auf der letzten Seite oder online unter www.proaktiv-management.de



Führen Sie effektiv über Hierarchieebenen hinweg, auch ohne disziplinarische Verantwortung (Matrix-Struktur)

Wie funktioniert Führung, wenn Sie keine Führungsposition innehaben? Vor dieser Herausforderung stehen Personen, die Teams oder Projekte leiten oder in SCRUM-Teams mitwirken und zugleich eine Schnittstelle zur Kund*in bilden. Sie sollen die Mitglieder im Team motivieren und zielorientiert führen und gleichzeitig mit der internen und externen auftraggebenden Person erfolgreich zusammenarbeiten.



Training

In drei aufeinander aufbauenden Trainingstagen erarbeiten und trainieren wir gemeinsam die entscheidenden Faktoren, mit denen Sie Ihr Projektteam bzw. SCRUM-Team zum Erfolg führen. Im Training entwickeln wir hierzu konkrete Umsetzungsmöglichkeiten für Ihren Arbeitsalltag. Sie gewinnen die Sicherheit, Projekt-Ergebnisse erfolgreich sowohl beim internen als auch externen Auftraggeber zu präsentieren. Lernen aus der eigenen Erfahrung motiviert: In den Praxisphasen zwischen den einzelnen Trainingstagen setzen Sie Ihre neuen Erkenntnisse mit Ihren Teammitgliedern sofort um und können damit die erzielten Ergebnisse direkt messen. Jeder weitere Trainingstag knüpft an die von Ihnen gesammelten Erfahrungen an und baut darauf auf.

Zielgruppe

Das Training richtet sich an Abteilungsleitungen, Teamleitungen und Projektleitungen sowie an Teammitglieder, die ohne disziplinarisches Vorgesetztenverhältnis führen und eine externe Schnittstelle zur Kund*in bilden.

Gruppenzielgröße: 10 Teilnehmer*innen

Themen & Entwicklungsziele

Stärken erkennen und nutzen

- Bewusstwerden der Rolle als Expert*in, Strateg*in und Leader
- Persönliches LIFO®-Stärkenprofil und bevorzugten Führungsstil erkennen
- Flexibel führen mit LIFO®

Projekte leiten

- Erwartungen kommunizieren
- Aufgaben motivierend übertragen
- Ziele vereinbaren und sicherstellen
- Konflikte früh erkennen und lösen

Mit Kund*innen kooperieren

- Ziele und Bedingungen definieren
- Projektfortschritte präsentieren
- Kritische Punkte offen ansprechen
- Ergebnisse erfolgreich präsentieren

Methodik

- Modularer Trainingsaufbau
- LIFO® Stärkenprofil
- Interaktive Praxisübungen
- Einzel- und Gruppenarbeit
- Eigen- und Fremdeinschätzung
- Präsentationen
- Erfahrungsaustausch mit Best Practice Beispielen

Trainingsvorbereitung

Sie erhalten vier Wochen vor Trainingsstart spezielle Unterlagen zur Trainingsvorbereitung. Anhand gezielter Fragen zu Ihrer Ist-Situation sowie Ihren persönlichen Zielen und Erwartungen können Sie sich optimal auf das Training vorbereiten.

Die Trainer*in geht individuell auf Ihre Branche und Ihre konkreten Praxisbeispiele ein.

Zertifiziert nach ISO 29993

Investition

Präsenz Format

1.800,- € netto, darin sind enthalten:

- Tagungspauschale
- Schriftliche Trainingsvorbereitung
- 3 Intensivtrainingstage
- Trainingsmaterialien
- PROAKTIV Merkkarten und Mobile App
- Trainingszertifikat

Termine und Orte

Eine Übersicht über alle Termine und Orte finden Sie ab Seite 54.

ANMELDUNG

Einen Anmeldebogen finden Sie auf der letzten Seite oder online unter www.proaktiv-management.de



Blended Learning Verkaufsausbildung

Erfolgreiche Verkäufer*innen gehen flexibel auf Wünsche der Kund*innen ein, nehmen Veränderungen frühzeitig wahr und agieren aktiv. Legen Sie den Grundstein für Ihren verkäuferischen Erfolg – mit unserer Verkaufsausbildung Licence to Sell.

Auch auf Englisch verfügbar. Weitere Sprachen auf Anfrage.

Themen & Entwicklungsziele

Persönlicher Verkaufsstil

Entdecken Sie Ihre individuellen Stärken und entwickeln Sie daraus Ihren eigenen Verkaufsstil.

- Grundlagen Ihres Verkaufserfolgs
- LIFO®-Stärkenprofil erstellen und den bevorzugten Verkaufsstil erkennen
- Ziel- und kund*innenorientiert verkaufen
- Eigenes Verhalten erkennen und anpassen

Kund*innen begeistern

Lernen Sie, wie Sie Neukund*innen gewinnen und erkennen, was Ihren Kund*innen wichtig ist.

- Neukund*innen- & Kaltakquisition
- Erstkontakt und Bedarfsanalyse
- Wünsche analysieren – Verwendung des Kano-Modells
- Zielgerichtet konkrete Vereinbarungen treffen

Bindung Ihrer Kund*innen ausbauen

Bauen Sie Vertrauen auf und stärken Sie nachhaltig die Beziehung zu Ihren Kund*innen.

- Führen vertraulicher und konstruktiver Dialoge
- Potenziale nutzen
- Professionelle Einwandbehandlung
- Bestehende Kund*innen neu begreifen und begeistern

INTENSIVES PRÄSENZTRAINING

In aufeinander aufbauenden Präsenztage legen wir gemeinsam den Grundstein für Ihren verkäuferischen Erfolg. Zusätzlich erarbeiten Sie mit der LIFO®-Methode Ihr individuelles Stärkenprofil und lernen verschiedene Verhaltenstypen zu unterscheiden. Mit Fokus auf Ihre täglichen Verkaufsherausforderungen entwickeln Sie die optimale Kundenansprache.



PERSONAL ONLINE COACHING

Zwischen den einzelnen Lernmodulen finden im Mixed und Digital Format virtuelle Einzelcoachings à 15 Minuten statt: Sie üben Ihre Verkaufsperformance 1:1 mit Ihrer Vertriebstrainer*in per Videokonferenz und bringen Ihre persönliche Verkaufssituation ins Coaching ein. Ihre Coaching-Termine buchen Sie über unsere Lernplattform.

INTERAKTIVES DIGITALES TRAINING

Die mixed und digitalen Formate enthalten 5 Module mit interaktiven Lerneinheiten. Zahlreiche Videosequenzen dienen Ihnen zur Veranschaulichung. Praktische Aufgaben, Arbeitsblätter und Checklisten machen die Anwendung in Ihrem Berufsalltag leicht. Jedes Modul hat eine Lernzeit von ca. 2 Stunden. Sie haben nach Start der Ausbildung 1 Jahr lang Zugriff auf alle Lernmodule.

BERUFSBEGLEITENDES PRAXISPROJEKT

Ihre Praxisaufgabe formulieren Sie zu Beginn Ihres Trainings und setzen sie während der gesamten Ausbildung in Ihrem Unternehmen um. Dies gewährleistet eine unmittelbare Realisierung der positiven Einstellungs- und Verhaltensänderungen aus dem Training in die Praxis.



PRÄSENZ FORMAT



Präsenztage

Praxisprojekt

DIGITALES FORMAT



Interaktive
Online Module

Personal
Online Coaching

Praxisprojekt

MIXED FORMAT



Präsenztage

Interaktive
Online Module

Personal
Online Coaching

Praxisprojekt

Training

Licence to Sell ist ein Blended Learning-Konzept, welches Präsenztraining, Praxisaufgaben im Berufsalltag, interaktives Online Training und Personal Online Coaching erfolgreich miteinander verbindet. Damit garantiert Ihnen PROAKTIV eine innovative und qualitativ hochwertige Ausbildung.

Zielgruppe

Licence to Sell richtet sich an alle Mitarbeiter*innen im Verkauf, die durch eine fundierte Ausbildung ihre Umsätze nachhaltig erhöhen und damit die Wettbewerbsfähigkeit ihres Unternehmens sichern wollen. Durch die modular aufgebaute Ausbildung werden die Teilnehmer*innen ihre vertriebliche Kompetenz spürbar verbessern, um größere Erfolge bei Ihren Kund*innen zu erzielen.

Zertifiziert nach ISO 29993

Investitionen je Format

Präsenz Format

2.400,- € netto, darin sind enthalten:

- 360,- € Tagungspauschale
- Schriftliche Ausbildungsvorbereitung
- 4 Präsenztage (modularer Aufbau 4 x 1 Tag)
- Berufsbegleitendes Praxisprojekt
- LIFO®-Stärkenprofil „Verkaufsstile“
- Trainingsmaterialien
- PROAKTIV Merkkarten und Mobile App
- Ausbildungszertifikat

Digitales Format

1.280,- € netto, darin sind enthalten:

- 5 Online Module mit interaktiven Lerneinheiten à 2 Lernstunden
- 8 Personal Online Coachings à 15 Minuten
- Berufsbegleitendes Praxisprojekt
- LIFO®-Stärkenprofil „Verkaufsstile“
- Nutzung Lernplattform für 1 Jahr
- Trainingsmaterialien im Workbook-Format
- PROAKTIV Merkkarten und Mobile App
- Ausbildungszertifikat
- Start jederzeit möglich

Mixed Format

2.150,- € netto, darin sind enthalten:

- Tagungspauschale
- 2 Präsenztage (modularer Aufbau 1+1)
- 5 Online Module mit interaktiven Lerneinheiten à 2 Lernstunden
- 6 Personal Online Coachings à 15 Minuten
- Berufsbegleitendes Praxisprojekt
- LIFO®-Stärkenprofil „Verkaufsstile“
- Nutzung Lernplattform für 1 Jahr
- Trainingsmaterialien im Workbook-Format
- PROAKTIV Merkkarten und Mobile App
- Ausbildungszertifikat

Termine und Orte

Eine Übersicht über alle Termine und Orte finden Sie ab Seite 54.

ANMELDUNG

Einen Anmeldebogen finden Sie auf der letzten Seite oder online unter www.proaktiv-management.de



Begeistern Sie mit einem professionellen Servicestil

Ein exzellenter Service macht oft den entscheidenden Unterschied – der Verkaufserfolg und vor allem die dauerhaften Beziehungen zu Kund*innen hängen davon in großem Maße ab. Lernen Sie, wie Sie im Service punkten und Ihre Kund*innen begeistern.



Training

An zwei Trainingstagen stellen wir Ihren persönlichen Servicestil in den Mittelpunkt. Im Training lernen Sie Instrumente zur Serviceorientierung kennen, mit denen Sie eine langfristige Zufriedenheit Ihrer Kund*innen sicherstellen. An praxisnahen Beispielen aus Ihrem Servicealltag erarbeiten wir Lösungsansätze, mit denen Sie souverän und sicher agieren.

Zielgruppe

Dieses Training richtet sich an alle Mitarbeiter*innen, die im Servicebereich mit ihren Kund*innen in telefonischem oder persönlichem Kontakt stehen. Dazu gehören z. B. Mitarbeiter*innen im Innendienst, der Servicetechnik, Helpdesk, im Beschwerdemanagement oder im Serviceeingang. Gruppenzielgröße: 10 Teilnehmer*innen

Themen & Entwicklungsziele

Service-Verständnis

- Interne und externe Spannungsfelder im Berufsalltag analysieren
- Aufgaben des Helpdesk/Kundenservices
- Ihr LIFO®-Stärkenprofil – um Servicewünsche zu verstehen

Service-Situationen

- Souverän mit schwierigen Gesprächssituationen umgehen
- Interne und externe Ansprechpartner*innen – Service-Stil situativ optimieren

Kunden begeistern

- Positive rhetorische Impulse in Gesprächen mit Kund*innen setzen
- Die Kund*in in die Lösungsfindung einbinden
- Zufriedenheit der Kund*innen gezielt erhöhen

Methodik

- Interaktive Praxisübungen
- LIFO®-Stärkenprofil
- Einzel- und Gruppenarbeit
- Eigen- und Fremdeinschätzung
- Präsentationen
- Erfahrungsaustausch mit Best Practice Beispielen

Trainingsvorbereitung

Um die aktive Trainingszeit effektiv zu nutzen, erhalten Sie vier Wochen vor Trainingsstart spezielle Unterlagen zur Trainingsvorbereitung. Anhand gezielter Fragen zu Ihrer Ist-Situation sowie Ihren persönlichen Zielen und Erwartungen können Sie sich optimal auf das Training vorbereiten.

Die Trainer*in geht individuell auf Ihre Branche und Ihre konkreten Praxisbeispiele ein.

Zertifiziert nach ISO 29993

Investition

Präsenz Format

1.100,- € netto, darin sind enthalten:

- Tagungspauschale
- 2 Intensivtrainingstage
- LIFO®-Stärkenprofil
- Trainingsmaterialien
- PROAKTIV Merkkarten und Mobile App
- Trainingszertifikat

Termine und Orte

Eine Übersicht über alle Termine und Orte finden Sie ab Seite 54.

ANMELDUNG

Einen Anmeldebogen finden Sie auf der letzten Seite oder online unter www.proaktiv-management.de



Bauen Sie Potenziale Ihrer wichtigsten Kund*innen weiter aus

Key Account Manager sind die Schnittstellen zwischen Schlüsselkund*innen und Unternehmen. Durch die strategische Marktbearbeitung sowie den Auf- und Ausbau der Netzwerke tragen Key Account Manager maßgeblich zum Geschäftserfolg bei.



Training

An zwei intensiven Trainingstagen erarbeiten und trainieren wir gemeinsam Ihren persönlichen Key Account Managementstil bei Ihren wichtigsten Kund*innen. Sie trainieren verschiedene Methoden und Strategien für ein optimales Key Account Management, mit dem Sie Ihre Wettbewerbsposition sichern und ausbauen. Als weiteren Schwerpunkt trainieren Sie die professionelle Führung Ihrer Vertriebsmitarbeiter*innen für eine erfolgreiche und motivierende Zusammenarbeit. Innerhalb der Trainingsgruppe bilden Sie Lernpartnerschaften, um sich gegenseitig zu unterstützen.

Zielgruppe

Dieses Training ist konzipiert für Key Account Management, Vertriebsleiter*innen, Sales Manager, Field Force Management sowie Vertriebsmitarbeiter*innen, die Großkund*innen betreuen oder das Key Account Management mitgestalten.

Gruppenzielgröße: 10 Teilnehmer*innen

Themen & Entwicklungsziele

Führungsqualität stärken

- Aufgaben ans Team delegieren
- Motivierend kontrollieren
- Konkrete Vereinbarungen treffen

Verhandlungskraft stärken

- Interne und externe Positionierung
- Gekonnt mit Einwänden umgehen
- Aktiv Abschlüsse herbeiführen

Beziehungen stärken

- Beziehungsqualität ausbauen
- Vertrauensvolle Kommunikation im Team
- Professioneller Teamauftritt

Methodik

- Interaktive Praxisübungen
- Einzel- und Gruppenarbeit
- Eigen- und Fremdeinschätzung
- Präsentationen
- Erfahrungsaustausch mit Best Practice Beispielen

Trainingsvorbereitung

Um die aktive Trainingszeit effektiv zu nutzen, erhalten Sie vier Wochen vor Trainingsstart spezielle Unterlagen zur Trainingsvorbereitung. Anhand gezielter Fragen zu Ihrer Ist-Situation sowie Ihren persönlichen Zielen und Erwartungen können Sie sich optimal auf das Training vorbereiten.

Die Trainer*in geht individuell auf Ihre Branche und Ihre konkreten Praxisbeispiele ein.

Zertifiziert nach ISO 29993

Investition

Präsenz Format

1.400,- € netto, darin sind enthalten:

- Tagungspauschale
- 2 Intensivtrainingstage
- Trainingsmaterialien
- PROAKTIV Merkkarten und Mobile App
- Trainingszertifikat

Termine und Orte

Eine Übersicht über alle Termine und Orte finden Sie ab Seite 54.

ANMELDUNG

Einen Anmeldebogen finden Sie auf der letzten Seite oder online unter www.proaktiv-management.de



Agieren Sie unter starkem Preisdruck souverän und professionell

Die Preisverhandlung ist insbesondere unter starkem Wettbewerbsdruck ein essentieller Bestandteil guten Verkaufens. Durch das Vertriebstraining Preisverhandlung und Abschlussstärke gewinnen Sie Sicherheit bei schwierigen Preisgesprächen und können Ihre Wunschbedingungen leichter durchsetzen.



Training

In diesem digitalen Training mit zwei Online Modulen trainieren Sie die entscheidenden Erfolgsfaktoren und Reaktionsvarianten bei starkem Preisdruck seitens des Kund*innen.

Zielgruppe

Dieses Training richtet sich an Vertriebsmitarbeiter*innen im Innen- und Außendienst sowie Vertriebsassistenten, Projektverantwortliche und Key Account Manager, die in Preisverhandlungen kommen können.

Themen & Entwicklungsziele **Zertifiziert nach ISO 29993**

Positive Grundeinstellung

- „Ja“ zum Gesprächspartner
- Sichtweise der Kund*innen verstehen
- Gesprächsbereitschaft für Ihr Preisverhandlungsziel erreichen

Souverän verhandeln

- Preisargumente und „Herzpunkte“ der Kund*innen miteinander verknüpfen
- Die sechs Phasen der Preisverhandlung beherrschen
- Sicher mit Gremien verhandeln

Stärke zeigen

- Individuelle Kernsätze entwickeln
- Überzeugende Konditionslösungen präsentieren
- Preise und Preiserhöhungen richtig kommunizieren und durchsetzen

Investition

Digitales Format

380,- € netto, darin sind enthalten:

- 2 Online Module mit interaktiven Lerneinheiten im Gesamtumfang à 2 Lernstunden
- 1 Personal Online Coaching
- Trainingsmaterialien im Workbook-Format
- Nutzung Lernplattform für 3 Monate
- Trainingszertifikat
- Start jederzeit möglich

ANMELDUNG

Einen Anmeldebogen finden Sie auf der letzten Seite oder online unter www.proaktiv-management.de



Gestalten Sie Veränderungsprozesse aktiv und vorausschauend

Trends wie Globalisierung oder Digitalisierung stellen neue Anforderungen und verlangen nach neuen Wegen. Um überlebens- und wettbewerbsfähig zu bleiben, müssen Veränderungen von Unternehmen permanent gemeistert werden.

Lernen Sie in unserer Blended Learning Ausbildung, wie Sie die Segel im Change-Prozess richtig setzen, Ihre Teammitglieder auf dem richtigen Weg mit ins Boot holen und professionell durch den Change Prozess führen. Sie trainieren effektive Methoden, um Veränderungsprozesse für alle Beteiligten positiv zu gestalten und die geplanten Veränderungen erfolgreich und effizient umzusetzen.



Training

Das Training besteht aus zwei Präsenztagen mit drei zwischengeschalteten Selbstlernphasen sowie einem Personal Online Coaching. Die Selbstlernphasen bestehen aus drei Online-Modulen und verschiedenen Praxisaufgaben, die den Transfer des vermittelten Wissens in die konkrete Praxis sicherstellen.

Die Online-Module sind durch ein Workbook ergänzt. Am letzten Präsenztage wird ein Aktionsplan finalisiert, den die Teilnehmer*innen konkret in ihre Praxis umsetzen. Das Training schließt mit einem vierwöchigen Praxisprojekt ab, das zur Einübung und Anwendung des Gelernten im Berufsalltag dient. Im begleitenden Personal Online Coaching reflektieren die Teilnehmer*innen gemeinsam mit ihrem Coach die Ergebnisse aus ihrem Praxisprojekt und erhalten finales Feedback.

Wir trainieren während der Präsenztage intensiv effektive Methoden und Führungsinstrumente zur positiven Gestaltung von Veränderungsprozessen in der hybriden Arbeitswelt. Sie lernen unterschiedliche Verhaltensweisen Ihre Teammitglieder im Veränderungsprozess zu erkennen und gewinnen Sicherheit in der Begleitung Ihres Teams sowie in kritischen Situationen. Sie erhalten wertvolle Impulse, wie Sie Veränderungen in der aktuellen und zukünftigen Arbeitswelt (physisch und remote) professionell gestalten, steuern und begleiten.

Vorwissen

Die Teilnehmer*innen sollten ein grundlegendes Verständnis über Change-Prozesse in Unternehmen mitbringen. Sie können dieses zum Beispiel mit dem Online Training „Change Management Basics“ erwerben.

Zielgruppe

Dieses Training richtet sich an alle Führungskräfte, Projekt- und Teamleitungen sowie Führungsnachwuchskräfte, die den Wandel in Ihrem Unternehmen aktiv und erfolgreich vorantreiben möchten. Auch spezielle Change-Beauftragte profitieren sofort und nachhaltig von dieser Weiterbildungsmaßnahme.

Themen & Entwicklungsziele

Nach dem Training können die Teilnehmer*innen...

- Phasen eines Wandels erkennen und adäquat darauf reagieren
- Change-Ziele ableiten, konkret formulieren und klar kommunizieren
- Change Management Modelle kennen
- Effektive Methoden und Führungsinstrumente im Veränderungsprozess anwenden
- Einen Aktionsplan erstellen, wie Sie den Veränderungsprozess erfolgreich planen und gestalten
- Teammitglieder für den Wandel überzeugen, motivieren und begeistern

Methodik

- Modularer Trainingsaufbau
- Praxisnahe Transferaufgaben
- Selbstreflexionsübungen
- Workbook
- Interaktive Praxisübungen
- Einzel- und Gruppenarbeit
- Eigen- und Fremdeinschätzung
- Präsentationen
- Erfahrungsaustausch mit Best Practice Beispielen
- Projektarbeit für den Praxistransfer

Investition

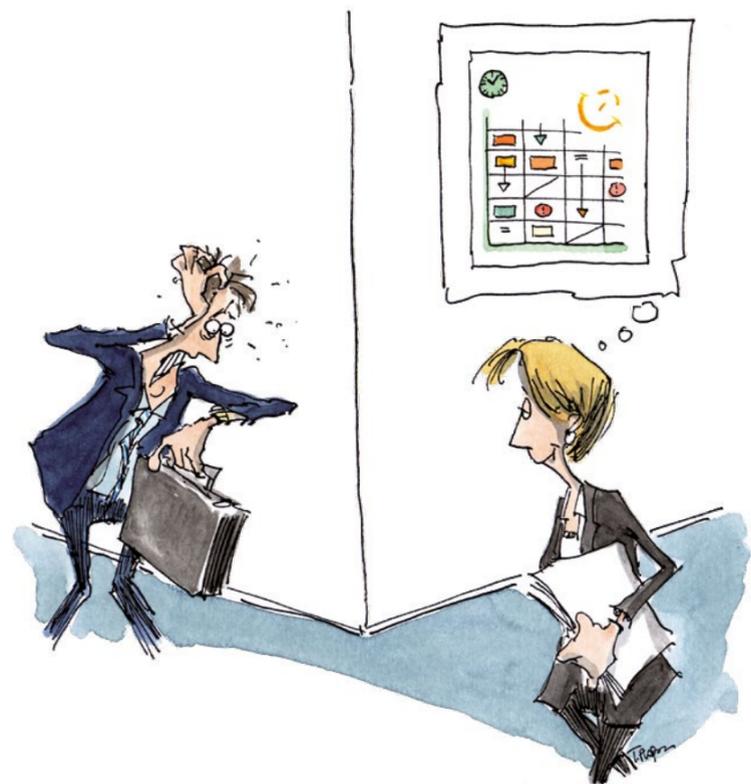
Mixed Format

2.400,- € netto, darin sind enthalten:

- Tagungspauschale
- 3 Intensivtrainingstage
- 3 Online Module mit interaktiven Lerneinheiten à 2 Lernstunden
- 1 Personal Online Coaching à 15 Minuten
- Trainingsmaterialien im Workbook-Format
- Nutzung Lernplattform für 6 Monate
- Trainingszertifikat

ANMELDUNG

Einen Anmeldebogen finden Sie auf der letzten Seite oder online unter www.proaktiv-management.de



Erreichen Sie Ihre Ziele mit Proaktivität, Produktivität und Persönlichkeit

Was kann ich für mich tun? Wie kann ich in angemessener Zeit Aufgaben in der von mir gewünschten Qualität erledigen? Wie erhalte ich langfristig meine Gesundheit und schaffe es, alle Lebensbereiche aktiv zu leben? Wie organisiere ich mich im Home-Office oder meine Zusammenarbeit mit dem Team (Remote)? Vielleicht stellen Sie sich diese oder ähnliche Fragen und wünschen sich Impulse, um neue Perspektiven und Ansätze zu finden.



Training

In diesem Training erhalten Sie wertvolle Impulse zu den aktuellen und künftigen Anforderungen im Arbeitsumfeld. Die Stressfaktoren nehmen zu und verändern sich. „Was“ auf uns zukommt, können wir selten ändern, doch „wie“ wir damit umgehen und „wie“ wir unsere Zufriedenheit und Arbeitsqualität erhalten, dafür werden wir während dieses Trainings gemeinsam Lösungen erarbeiten.

Zielgruppe

Dieses Training richtet sich an alle Personen, die ihr Zeitmanagement sowie ihre Selbstorganisation reflektieren und optimieren wollen, um mehr Zeit für Wesentliches zu gewinnen.

Gruppenzielgröße:
8 – 10 Teilnehmer*innen

Themen & Entwicklungsziele

Proaktivität

- Persönliche Hindernisse erkennen
- Wichtige Dinge gegenüber dringlichen Themen mit Hilfe der PROAKTIV-Tätigkeitsmatrix erkennen
- Methoden zum optimierten Priorisieren einsetzen
- New Work – zentrales und dezentrales Arbeiten

Produktivität

- Reflexion der eigenen Effizienz – Aufgaben entsprechend der eigenen Leistungsfähigkeit planen
- Effektive Arbeitsmethoden – Fehlerquoten senken
- Tools zur Arbeitserleichterung
- LIFO® Stärkenprofil Stressmanagement

Persönlichkeit

- Stress als Zeiträuber Nr. 1 – Stressreaktionskreislauf erkennen
- Vereinbarungen unter Teammitgliedern zur Steigerung der persönlichen Effizienz und Zielerreichung
- Lösungsorientiert „Nein“ Sagen – Sicherheit in schwierigen Gesprächssituationen
- Stressbewältigung – Stressampel, Faktoren, Einstellung, Verhalten

Methodik

- Modularer Trainingsaufbau
- Interaktive Praxisübungen
- Praxisnahe Transferaufgaben
- Personal Coaching (online)
- Einzel- und Gruppenarbeit
- Erfahrungsaustausch mit Best Practice Beispielen

Trainingsvorbereitung

Um die aktive Trainingszeit während der Präsenztage effektiv zu nutzen, erhalten Sie vier Wochen vor Trainingsstart spezielle Unterlagen zur Trainingsvorbereitung. Anhand gezielter Fragen zu Ihrer Ist-Situation sowie Ihren persönlichen Trainingszielen und Erwartungen können Sie, sowie Ihre Trainer*in, sich optimal auf das Training vorbereiten.

Die Trainer*in geht individuell auf Ihre konkreten Praxisbeispiele und individuellen Situationen ein.

Termine und Orte

Eine Übersicht über alle Termine und Orte finden Sie ab Seite 54.

Zertifiziert nach ISO 29993

Investition

Digitales Format

420,- € netto, darin sind enthalten:

- 2 Online Module mit interaktiven Lerneinheiten à 2 Stunden
- 1 persönliches Online Coaching à 15 Minuten
- Nutzung der Lernplattform für 6 Monate
- Trainingsmaterialien im Workbook-Format
- Trainingszertifikat

Präsenz Format

1.480,- € netto, darin sind enthalten:

- Tagungspauschale
- 2 Intensivtrainingstage
- 1 Personal Online Coaching à 15 Minuten
- LIFO® Stärkenprofil Stressmanagement
- Trainingsmaterialien
- PROAKTIV Merkkarten und Mobile App
- Trainingszertifikat

Mixed-Format

1.790,- € netto, darin sind alle Bestandteile des Präsenz Formats enthalten und:

- 1 Online Modul
- 30 Minuten Personal Online Coaching

ANMELDUNG

Einen Anmeldebogen finden Sie auf der letzten Seite oder online unter www.proaktiv-management.de



Erkennen und lösen Sie Konflikte erfolgreich

In Konfliktsituationen kommt es bei allen Beteiligten auf jedes Wort und jede Tonlage an. Machen Sie den ersten Schritt und lernen Sie Ihr eigenes Konfliktverhalten kennen. Sie lernen im Konfliktmanagement Training, wie Sie mit Empathie und geschickter Gesprächsführung Auseinandersetzungen bewältigen und in eine produktivere Zusammenarbeit überführen.

Training

An zwei Intensivtrainingstagen erarbeiten und trainieren wir gemeinsam die Erfolgsfaktoren eines professionellen Konfliktmanagements. Im Fokus steht Ihr persönliches Konfliktverhalten. Sie erleben die Dynamik von Konflikten und entwickeln Lösungsstrategien anhand geeigneter Kommunikationstechniken. Eine mögliche Konfliktverdrängung oder -vermeidung wird Ihnen bewusst und Sie aktivieren die positiven Aspekte von Konflikten zur persönlichen Weiterentwicklung. Damit sind Sie in der Lage, auch in angespannten Konfliktsituationen konstruktiv im Gespräch zu bleiben. Sie können persönlich erlebte Konfliktsituationen aus Ihrem Arbeitsumfeld einbringen, diskutieren und die für diese Situation geeigneten Methoden zur Konfliktlösung erarbeiten.

Zielgruppe

Dieses Training ist für alle Teammitglieder konzipiert, die ihr Konfliktverhalten verstehen und professionell mit Konflikten umgehen wollen. Besonders geeignet für Mitarbeiter*innen in Führungspositionen und mit Schnittstellenfunktionen, z. B. Teamleitungen oder Vertrauensleute.

Gruppenzielgröße: 10 Teilnehmer*innen

Themen & Entwicklungsziele

Konflikte verstehen

- Konfliktarten und ihre Entstehung
- Eigenes Konfliktverhalten verstehen
- Konflikte frühzeitig erkennen – Konflikten vorbeugen

Konflikte bewältigen

- Kritik- und Konfliktpunkte offen und konstruktiv ansprechen
- In Konfliktsituationen souverän handeln – Mediation und Deeskalation

Methodik

- Interaktive Praxisübungen
- Einzel- und Gruppenarbeit
- Eigen- und Fremdeinschätzung
- Präsentationen
- Erfahrungsaustausch mit Best Practice Beispielen

Trainingsvorbereitung

Um die aktive Trainingszeit effektiv zu nutzen, erhalten Sie vier Wochen vor Trainingsstart spezielle Unterlagen zur Trainingsvorbereitung. Anhand gezielter Fragen zu Ihrer Ist-Situation sowie Ihren persönlichen Zielen und Erwartungen können Sie sich optimal auf das Training vorbereiten.

Die Trainer*in geht individuell auf Ihre Branche und Ihre konkreten Praxisbeispiele ein.

Zertifiziert nach ISO 29993

Investition

Präsenz Format

1.400,- € netto, darin sind enthalten:

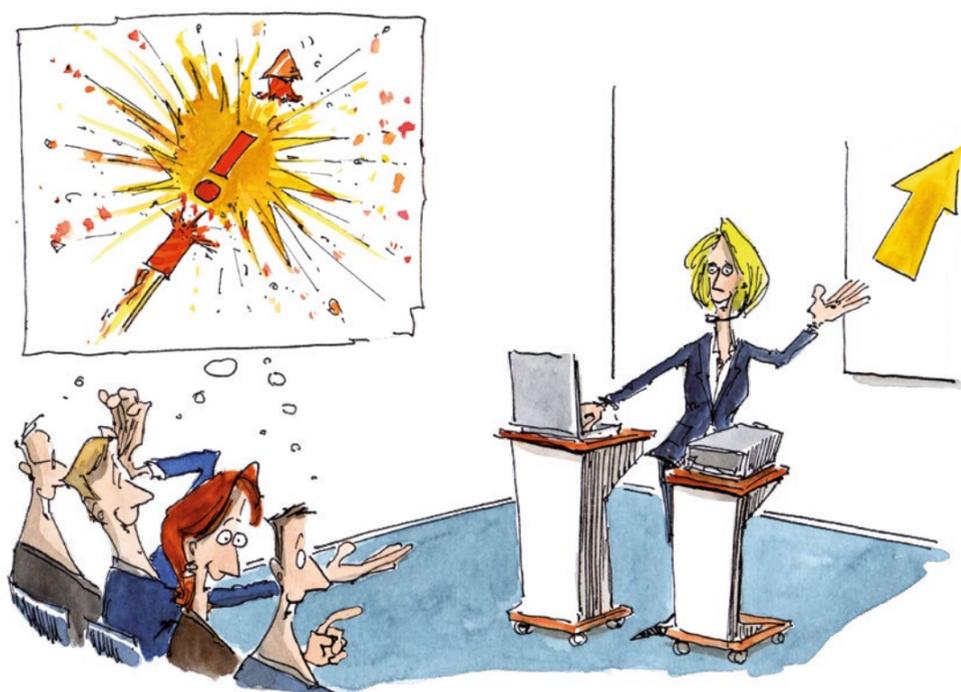
- Tagungspauschale
- 2 Intensivtrainingstage
- Trainingsmaterialien, PROAKTIV Merkkarten und Mobile App
- Trainingszertifikat

Termine und Orte

Eine Übersicht über alle Termine und Orte finden Sie ab Seite 54.

ANMELDUNG

Einen Anmeldebogen finden Sie auf der letzten Seite oder online unter www.proaktiv-management.de



Damit Sie sicher auftreten und Ihr Publikum überzeugen

Wie beim Start einer Rakete entscheidet die erste Minute über den Erfolg einer Präsentation. Nach dem packenden Einstieg muss der gut strukturierte Inhalt interessant und ausdrucksstark präsentiert werden – und das starke Finale einen bleibenden Eindruck hinterlassen. Sie haben genug von langatmigen Power-Point-Schlachten? Sie möchten Ihr Publikum von Anfang an wertschätzen und für Ihre Kernaussage begeistern? Genauso wie beim Raketenstart, liegt das Geheimnis des Erfolges in der Vorbereitung.



Training

Bei diesem interaktiven Praxistraining erarbeiten und trainieren wir gemeinsam die Erfolgsfaktoren für einen überzeugenden Präsentationsstil. Neue Erkenntnisse probieren Sie unmittelbar in praxisrelevanten Übungen aus. Durch konstruktives Feedback und sofortige Umsetzung Ihrer persönlichen Idealvariante gewinnen Sie Sicherheit und bleiben in Ihrer Wirkung authentisch. Nach dem Training werden Sie Präsentationen effizient vorbereiten, erfolgreich realisieren und optimal auf Ihr Publikum ausrichten.

Zielgruppe

Dieses Training richtet sich an alle, die sowohl vor internem als auch externem Publikum wirkungsvoll präsentieren und überzeugen wollen.

Gruppenzielgröße: 8 Teilnehmer*innen

Themen & Entwicklungsziele **Zertifiziert nach ISO 29993**

Aufbau der Präsentation

- Optimale Vorbereitung
- Aufbau und Struktur
- Einsatz von Medien
- Wichtigkeit von Eröffnung und Abschluss

Sprache und Körpersprache

- Die Stimme und ihre Wirkung
- Bewusste Rhetorik und Körpersprache
- Umgang mit Lampenfieber
- Das Publikum zu einer Handlung oder Entscheidung motivieren

Methodik

- Interaktive Praxisübungen
- Einzel- und Gruppenarbeit
- Eigen- und Fremdeinschätzung
- Präsentationen
- Erfahrungsaustausch mit Best Practice Beispielen

Trainingsvorbereitung

Um die aktive Trainingszeit effektiv zu nutzen, erhalten Sie vier Wochen vor Trainingsstart spezielle Unterlagen zur Trainingsvorbereitung. Anhand gezielter Fragen zu Ihrer Ist-Situation sowie Ihren persönlichen Zielen und Erwartungen, können Sie sich optimal auf das Training vorbereiten.

Der/Die Trainer*in geht individuell auf Ihre Branche und Ihre konkreten Praxisbeispiele ein.

Investition

Mixed Format

820,- € netto, darin sind enthalten:

- Tagungspauschale
- 1 Intensivtrainingstag
- 1 Online Modul
- Trainingsmaterialien, PROAKTIV Merkkarten und Mobile App
- Praxisaufgabe
- Reminder
- Trainingszertifikat

Termine und Orte

Eine Übersicht über alle Termine und Orte finden Sie ab Seite 54.

ANMELDUNG

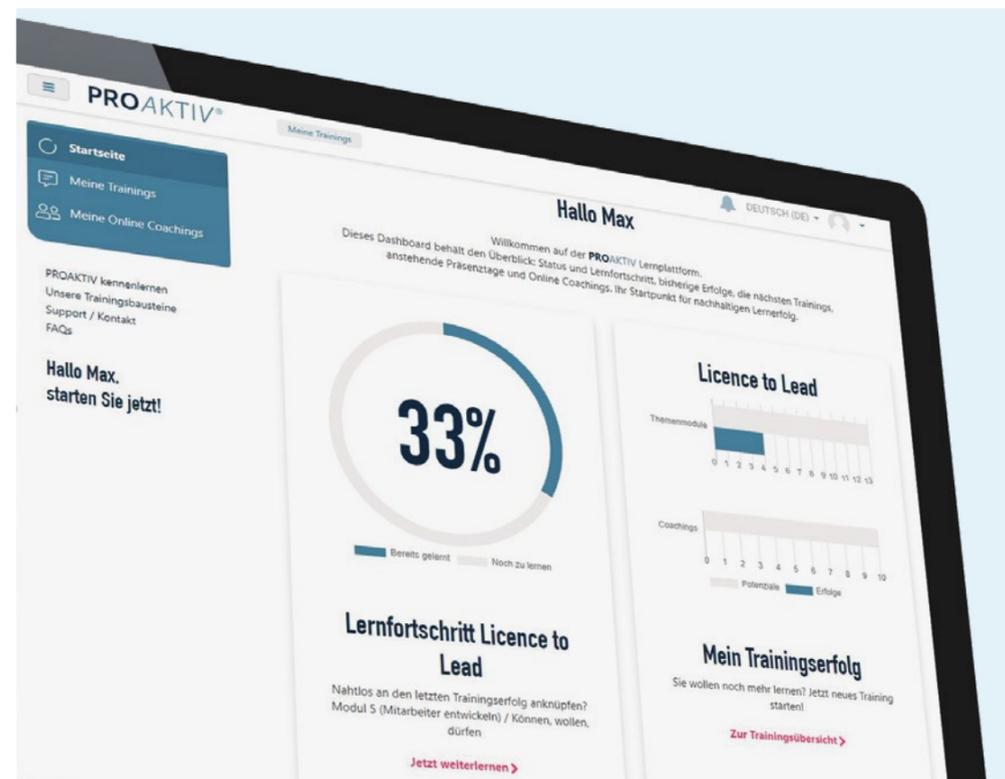
Einen Anmeldebogen finden Sie auf der letzten Seite oder online unter www.proaktiv-management.de

Profitieren Sie von der Kombination aus digitalen Elementen und persönlichem Coaching.

Sie sind auf der Suche nach einem Online Training oder Seminar in den Bereichen Führung, Vertrieb oder digitale Transformation? Als erfahrener Partner von Blended und Online Trainings unterstützen wir Sie mit maßgeschneiderten virtuellen Lerninhalten auf einer eigens konzipierten Lernplattform.

Die Kombination aus ausgewählten Online Modulen und persönlichen Online Coaching Sessions unterstützt Sie auf Ihrem Weg zum beruflichen Erfolg. Mit Fokus auf Ihren individuellen Bedarf bieten wir Ihnen die ideale Ergänzung zu PROAKTIV Präsenztrainings.

Einblick in die PROAKTIV Lernplattform



Vorteile Digitaler Trainings

Lernen Sie wann und wo Sie möchten

Greifen Sie von allen gängigen Geräten und von überall bequem auf Ihre Lerninhalte zu (Smartphone, Tablet, PC).

Lernen Sie Inhalte, die Sie weiterbringen

Entdecken Sie digitale Programme und praxisnahe Lerninhalte, die Sie direkt on-the-Job einsetzen können.

Behalten Sie Ihren Lernfortschritt im Blick

Das persönliche Dashboard bietet Ihnen die Möglichkeit, Ihre Lernfortschritte und -erfolge zu überwachen.

Schärfen Sie Ihr Profil

Nach Abschluss erhalten Sie alle Unterlagen (Workbooks/Summaries) sowie ein Trainingszertifikat als Nachweis für Ihre Kompetenzen.

Durchführungsgarantie im virtuellen Trainingsraum

Mit unserem Live Online Training erleben Sie unsere Trainingsqualität mit einer abwechslungsreichen Mischung aus Wissensbausteinen und praxisnahen Übungen. Unsere erfahrene Trainer*innen führen Sie dabei live durch die jeweilige Session. Mit dem virtuellen PROAKTIV Flipchart, Break-out-Rooms, Umfragen und einer mobilen App wird gewährleistet, dass ein reger Austausch zwischen den Teilnehmer*innen stattfindet.

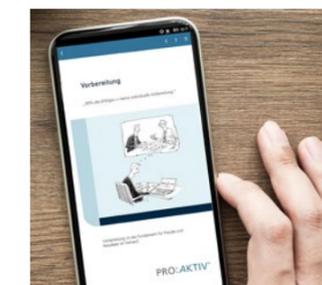
Das Virtuelle Flipchart

Interaktive Elemente werden mithilfe des Virtuellen Flipcharts unterstützt und prägen den persönlichen Charakter des Trainings.



Die Merkkarten-App

Mit der PROAKTIV Merkkarten-App erhalten Sie wichtige Impulse aus den Trainings kompakt und per Knopfdruck auf Ihr mobiles Endgerät.



Bei Interesse für ein digitales Training oder mehr Informationen vorab besuchen Sie uns online unter:

www.proaktiv-management.de/jetzt-informieren



8 Service Excellence	9 Key Account Management	10 Preisverhandlung	11 Change Management	12 Produktivität & Persönlichkeit	13 Konfliktmanagement	14 Rhetorik & Präsentation
1 Licence to Lead	2 Professionell Führen	3 Agile Leadership	4 Souverän Führen	5 Situativ Führen	6 Laterales Führen	7 Licence to Sell



Lernen Sie flexibel wann und wo Sie möchten



Licence to Lead Digital: Blended Learning Führungsausbildung *

- fundierte Ausbildung für angehende und erfahrene Führungskräfte
- Grundlagen der Führung ■ Persönl. Führungsstil ■ Praxis-Tools
- 9 Online Module mit interaktiven Lerneinheiten à 2 Lernstunden
- 11 Personal Online Coachings
- Berufsbegleitendes Praxisprojekt
- LIFO®-Stärkenprofil
- Ausbildungszertifikat
- 2500,- € netto



Agile Leadership: Führen Sie zeitgemäß als Agile Leader *

- Ausbildung zum agilen Führungsstil für erfahrene Führungskräfte
- 7 Online Module mit interaktiven Lerneinheiten à 2 Lernstunden
- 8 Personal Online Coachings à 15 Minuten
- Aktive Begleitung durch den PROAKTIV Coach
- LIFO®-Stärkenprofil „Führungsstil“
- Trainingszertifikat
- 1.880,- € netto



Mein Führungsverständnis: Schärfen Sie das Bewußtsein für Ihre Führungsrolle

- Intensivtraining für Teamleiter*innen und angehende Führungskräfte
- 2 Online Module mit interaktiven Lerneinheiten à 2 Lernstunden
- 3 Personal Online Coachings à 15 Minuten
- LIFO®-Stärkenprofil
- Trainingszertifikat
- 630,- € netto

* Die markierten Trainingsprogramme sind in deutscher und englischer Sprache verfügbar. Die Personal Online Coaching Sessions werden auf Wunsch ebenfalls auf Englisch geführt.

8 Service Excellence	9 Key Account Management	10 Preis-verhandlung	11 Change Management	12 Produktivität & Persönlichkeit	13 Konflikt-management	14 Rhetorik & Präsentation
1 Licence to Lead	2 Professionell Führen	3 Agile Leadership	4 Souverän Führen	5 Situativ Führen	6 Laterales Führen	7 Licence to Sell



Ergebnisorientiertes Führen: Vertiefen Sie das Führen mit Zielen

- Intensivtraining für Führungskräfte, die sich vertiefend mit den Methoden des ergebnisorientierten Führens auseinandersetzen möchten.
- 2 Online Module mit interaktiven Lerneinheiten à 2 Lernstunden
- Trainingszertifikat
- 2 Personal Online Coachings à 15 Minuten
- 550,- € netto



Teamorientiertes Führen: Stärken Sie die Bindung der Mitarbeiter*innen und erhöhen Sie die Zufriedenheit im Team

- Intensivtraining für Führungskräfte, die sich vertiefend mit der Teamentwicklung auseinandersetzen möchten.
- 2 Online Module mit interaktiven Lerneinheiten à 2 Lernstunden
- Trainingszertifikat
- 2 Personal Online Coachings à 15 Minuten
- 550,- € netto

Maßgeschneiderte Lösungen für Ihr Unternehmen

Hat Ihr Unternehmen besondere Ansprüche oder Wünsche an ein Online Seminar? Oder wollen Sie Ihrem Team ein Online Training in großer Anzahl anbieten? Wir halten individuelle Lösungen für Sie bereit. Sprechen Sie uns auch gerne zum Thema

Reporting und Integration unserer Lerneinheiten in Ihre Lernumgebung an. Gemeinsam finden wir eine passende Lösung für Ihre individuellen Bedürfnisse – bei beliebiger Teilnehmer*innenzahl.

Jetzt informieren unter +49 221 485 38 38 oder online unter:

www.proaktiv-management.de/trainingsuebersicht

* Die markierten Trainingsprogramme sind in deutscher und englischer Sprache verfügbar. Die Personal Online Coaching Sessions werden auf Wunsch ebenfalls auf Englisch geführt.

Agile Basics: Erfahren Sie, was Agilität bringt und wie man damit umgeht 🇬🇧*



- interaktives Training für einen grundlegenden Überblick über das Thema Agilität
- 1 Online Modul mit interaktiven Lerneinheiten im Gesamtumfang von 2 Lernstunden
- 1 Personal Online Coaching à 15 Minuten
- 380,- € netto
- Trainingszertifikat

Change Management Basics: Lernen Sie, wie Sie Veränderungen im Unternehmen souverän meistern 🇬🇧*



- interaktives Training zur Vermittlung der wichtigsten Methoden und Modelle zum Umgang mit Veränderungen im Unternehmen
- 1 Online Modul mit interaktiven Lerneinheiten im Gesamtumfang von 2 Lernstunden
- 1 Personal Online Coaching à 15 Minuten
- 380,- € netto
- Trainingszertifikat

Souveränes Zeitmanagement & Selbstorganisation: Erreichen Sie Ihre Ziele mit Proaktivität, Produktivität und Persönlichkeit 🇬🇧*



- interaktives Training, in dem wertvolle Impulse zu den aktuellen und künftigen Anforderungen im Arbeitsumfeld vermittelt werden.
- 2 Online Module mit interaktiven Lerneinheiten à 2 Lernstunden
- 1 Personal Online Coaching à 15 Minuten
- Trainingszertifikat
- 420,- € netto

* Die markierten Trainingsprogramme sind in deutscher und englischer Sprache verfügbar. Die Personal Online Coaching Sessions werden auf Wunsch ebenfalls auf Englisch geführt.

Licence to Sell Digital: Blended Learning Verkaufsausbildung 🇬🇧*



- fundierte Ausbildung für angehende und erfahrene Vertriebsmitarbeiter*innen
- 5 Online Module mit interaktiven Lerneinheiten à 2 Lernstunden
- 8 Personal Online Coachings à 15 Minuten
- Berufsbegl. Praxisprojekt
- LIFO®-Stärkenprofil „Verkaufsstile“
- Ausbildungszertifikat
- 1.280,- € netto

Preisverhandlung & Abschlussstärke



- Intensivtraining für Vertriebsmitarbeiter*innen im Innen- und Außendienst, die mit Preiverhandlungen konfrontiert werden
- 2 Online Module mit interaktiven Lerneinheiten à 2 Lernstunden
- 1 Personal Online Coaching à 15 Minuten
- Trainingszertifikat
- 380,- € netto

Neukundengewinnung & Kaltakquisition



- Intensivtraining für Vertriebsmitarbeiter*innen sowie Vertriebsassistent*innen, die Neukundentermine vereinbaren
- 2 Online Module mit interaktiven Lerneinheiten à 2 Lernstunden
- 1 Personal Online Coaching à 15 Minuten
- Trainingszertifikat
- 380,- € netto

Erfahren Sie mehr zum digitalen Produkt-Portfolio

www.proaktiv-management.de/trainingsuebersicht

* Die markierten Trainingsprogramme sind in deutscher und englischer Sprache verfügbar. Die Personal Online Coaching Sessions werden auf Wunsch ebenfalls auf Englisch geführt.

Partnerschaftlich, ergebnisorientiert, respektvoll.

Allein fällt es manchmal schwer, Potenziale und naheliegende Möglichkeiten zu erkennen oder heikle Situationen durch neue Perspektiven zu entspannen. Indem wir offene Gedanken, abstrakte Ideen oder Zweifel mit einer neutralen Person teilen, eröffnen sich Wege zur Klärung. Besonders in Zeiten des Umbruchs, der persönlichen oder geschäftlichen Veränderung, sind unabhängige Geschäftspersonen auf Augenhöhe besonders wichtig. Nutzen Sie **systemisches Coaching** als Chance für die Neuorientierung Ihrer persönlichen Entwicklung.

Auswahl an Coaching-Themen

- Persönlichkeitsentwicklung
- Beziehungs- und Konfliktfragen
- Authentischer Auftritt und Umgangsformen
- Reflexion vertraulicher / persönlicher Themen
- Life Work Priority und Burnout Prophylaxe
- Veränderungen, Changeprozesse und Wandel

Themen & Entwicklungsziele

- Fokus auf Ihre Themen und Inhalte
- Erweiterung der eigenen Perspektive
- Entwicklung von individuellen Handlungsoptionen auf Basis der eigenen Werte
- Anstoßen von echter Eigenverantwortung und autonomen Handeln
- Selbstreflexion über die eigene Rolle
- Ehrliches Feedback in einem geschütztem Raum

Ihr nächster Schritt nach vorne

Wir identifizieren mit Ihnen gemeinsam den passenden Coach. In einem ersten, kostenfreien Briefing-Gespräch per Telefon oder Videokonferenz definieren Sie und der Coach die konkreten Ziele. Wo das Coaching stattfindet, ob via Telefon, Video oder vor Ort, entscheiden Sie gemeinsam mit dem Coach.

Grundsätze unserer Coaching-Qualität



Praxisorientierung

Bei unserem gemeinsamen Briefinggespräch erarbeiten wir für das Coaching konkrete Ziele.



Learning by Doing

Bei jedem Coaching reflektiert der Coachee die praktischen Erfahrungen, um Ideen für die Weiterentwicklung zu erhalten.



Individualität

Im Coaching erarbeiten wir mit dem Coachee neue Lösungen, die zu seiner Persönlichkeit passen und eine authentische Wirkung sicherstellen.



Zielorientierung

Wir praktizieren eine schriftliche Vorbereitungskultur und fördern den Austausch von Umsetzungsergebnissen zwischen den einzelnen Business Coachings.



Resultatorientierung

Nach jeder Praxisphase achten wir bei den Erfahrungspräsentationen speziell auf nachvollziehbare Resultate.



Ergebnis

Dem Coachee eröffnen sich mittels unterschiedlicher Methoden neue Perspektiven, Denkanstöße und Lösungen.

Interaktiv, praxisnah, mit messbaren Resultaten.

Sie arbeiten im Management oder Vertrieb und es gibt ein Thema, das Sie bearbeiten wollen, um sich gezielt weiterzuentwickeln? Mit dem PROAKTIV Online Business Coaching erreichen Sie mehr: Es kombiniert Personal Online-Coaching mit einem interaktiven Online-Modul Ihrer Wahl zu einem Wunschthema, sowie Praxisaufgaben zur direkten Umsetzung. Dabei werden Sie von unserem zertifizierten Coach begleitet und unterstützt. Sie erhalten kompetenten, fachlichen Input und zugleich persönliches Coaching "on demand".

Auswahl möglicher Themenschwerpunkte

Das PROAKTIV Coaching für Führungskräfte

- Mitarbeiter*innen von morgen entwickeln
- Fit für den Wandel/ Einstieg ins agile Denken & Handeln
- Entscheide oder Unangenehmes übermitteln
- Einführung in die Führungsrolle
- Zielerreichung sicherstellen (Meilenstein-Plan)
- Führung in besonderen Situationen (Konflikten)

Das PROAKTIV Coaching für Vertriebsmitarbeiter*innen

- Gemeinsam mit den Kund*innen zum erfolgreichen Abschluss
- Neukundenakquisition und -ansprache
- Vom Nein der Kund*in zum Ja zum Produkt (B2C)
- Bedarf entwickeln, Nutzen kommunizieren, Einwände begegnen
- Optimale Kundenbindung – die After Sales Phase
- Die Kund*innen erkennen den Nutzen für Ihr Produkt

Erfahren Sie mehr zum PROAKTIV Coaching

www.proaktiv-management.de/coaching

Wir stärken Sie mit zukunftsrelevanten Impulsen

Profitieren Sie von erstklassigem Know-How am Puls der Zeit, lassen Sie sich und ihr Team mit international erfolgreichen Workshop Formaten inspirieren und gestalten Sie die Zukunft.

 Leaders lead Leaders – Zukunftsstarke Führung mit Mut und Klarheit	 New Practices for New Realities – Get stuff done and stress-free productivity in a complex world
 From values to action – Werte leben, Erfolg sichern und Ziele erreichen	 Forward to New Normal – Mobiles Arbeiten über Grenzen hinweg
 Chaos, Complexity and Constant Battle – let's face it, I need to change	 Intercultural Teaming – Global Business and local culture
	 East meets West – Culture-sensitive communication with impact

Wir beraten Sie in Zeiten der digitalen Transformation

Unsere Welt verändert sich rasant. Der Innovationsrhythmus wird immer schneller, Zusammenhänge immer komplexer und Veränderungen immer unvorhersehbarer. Unternehmen wie Teammitglieder und jede/r Einzelne sind gefordert, die Mechanismen des Wandels zu verstehen – nahezu täglich gilt es sich mit neuen (teils globalen) Bedingungen auseinanderzusetzen und aktiv in Lösungen zu denken.

Wir sind Ihr kompetenter Sparringpartner, um neue Perspektiven zu erkennen, unterstützen Sie mit maßgeschneiderten Lösungen um Ihre strategischen Ziele zu erreichen und helfen Ihnen, Ihr Team mit wertvollen Impulsen zu beflügeln. Insbesondere heute sind Organisationen darauf angewiesen, dass Ihr Team sich ständig weiterentwickeln und ihre Ideen aktiv einbringen. Damit Menschen sich einbringen, Beob-

achtungen äußern und eine offene Veränderungskultur leben, gilt es ihre Stimmen und ihre Erfahrungen wertzuschätzen. Angst vor Reaktionen der Entscheidungsträger gilt es abzubauen, Sicherheit mit zielgerichteter Kommunikation zu stärken. Der Lernweg der Teammitglieder führt so zum Lernfortschritt der agilen Organisation. Die richtigen Maßnahmen und Führungsinstrumente unterstützen Führungskräfte dabei, hierfür zu sorgen.

8 Service Excellence	9 Key Account Management	10 Preisverhandlung	11 Change Management	12 Produktivität & Persönlichkeit	13 Konfliktmanagement	14 Rhetorik & Präsentation
1 Licence to Lead	2 Professionell Führen	3 Agile Leadership	4 Souverän Führen	5 Situativ Führen	6 Laterales Führen	7 Licence to Sell

Wir unterstützen Sie international

Neben den PROAKTIV Hauptstandorten in Deutschland (Köln, München) und Asien (Hongkong) arbeiten wir international mit bewährten Kooperationspartner*innen zusammen und bieten Ihnen in vielen weiteren Ländern individuelle Lösungen in Landessprache. Viele in diesem Programm aufgeführten Trainingsthemen sind bereits in deutscher und englischer Sprache verfügbar. Sprechen Sie uns gerne an!



Ihre Prioritäten stehen im Fokus

Leadership: Führungsstruktur und -kultur neu ausrichten

Sie wollen Ihr Team im digitalen Wandel unterstützen, Ihre Führungsstruktur und -kultur neu ausrichten und Learning Journeys einführen? Gemeinsam erarbeiten wir mit Ihnen, wie Ihre Werte und Ziele zukünftig aussehen sollen. Wir begleiten Sie dabei, Ihre Organisation zukunftsfähig aufzustellen und helfen Ihrem Team neue Wege auf der Handlungsebene umzusetzen.

Transformation: Veränderungen im Unternehmen initiieren

Sie stehen aufgrund der agilen Transformation vor komplexen Veränderungen und wollen Ihre Kultur und damit einhergehend auch Organisations- und Arbeitsprozesse verändern? Wir sind in den unterschiedlichen Phasen des Change Prozesses Ihr verlässlicher Begleiter und trainieren mit Ihnen effektive Methoden, um sich auf Veränderungen einzustellen, Sicherheit in kritischen Situationen zu gewinnen und die häufigsten Fehler im Change Prozess zu vermeiden.

Inhouse Training: Maßgeschneiderte Trainings entwickeln und durchführen

Gerne realisieren wir mit Ihnen jedes der in diesem Programm aufgeführten Trainingsinhalte als firmeninternes Training, das speziell auf Ihr Unternehmen ausgerichtete Themenschwerpunkte beinhaltet. In einem ersten Schritt analysieren wir gemeinsam Ihre Ist-Situation und definieren Ziele, die Sie mit der Trainingsmaßnahme erreichen wollen. Auf dieser Basis entwickeln wir spezifische Inhalte und integrieren konkrete Fallbeispiele aus Ihrer Praxis.

**New: PROAKTIV
Trainer Academy** [Click here for more Information](#)

Kontaktieren Sie uns unter +49 221 485 38 38 oder online unter:

www.proaktiv-management.de/jetzt-informieren

TERMINE & ORTE 1. HALBJAHR 2023

FÜHRUNG

Licence to Lead Präsenz Format
8 Präsenztage + Online Module + Praxisaufgabe
Investition: 4.900,- €

Hamburg	L2L-Prä/01.23
1. Modul	Di + Mi 14. + 15.02.23
2. Modul	Do + Fr 16. + 17.03.23
3. Modul	Do + Fr 27. + 28.04.23
4. Modul	Mo + Di 03. + 04.07.23

Köln	L2L-Prä/02.23
1. Modul	Di + Mi 07. + 08.02.23
2. Modul	Di + Mi 07. + 08.03.23
3. Modul	Do + Fr 26. + 27.04.23
4. Modul	Di + Mi 13. + 14.06.23

Frankfurt	L2L-Prä/03.23
1. Modul	Di + Mi 07. + 08.03.23
2. Modul	Di + Mi 25. + 26.04.23
3. Modul	Di + Mi 09. + 10.05.23
4. Modul	Mo + Di 19. + 20.06.23

Düsseldorf	L2L-Prä/04.23
1. Modul	Do + Fr 09. + 10.03.23
2. Modul	Di + Mi 09. + 10.05.23
3. Modul	Di + Mi 20. + 21.06.23
4. Modul	Mi + Do 16. + 17.08.23

Hamburg	L2L-Prä/05.23
1. Modul	Di + Mi 18. + 19.04.23
2. Modul	Di + Mi 30. + 31.05.23
3. Modul	Di + Mi 27. + 28.06.23
4. Modul	Di + Mi 08. + 09.08.23

München	L2L-Prä/06.23
1. Modul	Mo + Di 08. + 09.05.23
2. Modul	Di + Mi 20. + 21.06.23
3. Modul	Mo + Di 17. + 18.07.23
4. Modul	Di + Mi 22. + 23.08.23

Hamburg	L2L-Prä/07.23
1. Modul	Do + Fr 04. + 05.05.23
2. Modul	Mo + Di 05. + 06.06.23
3. Modul	Di + Mi 04. + 05.07.23
4. Modul	Mi + Do 23. + 24.08.23

Köln	L2L-Prä/08.23
1. Modul	Di + Mi 20. + 21.06.23
2. Modul	Mo + Di 03. + 04.08.23
3. Modul	Di + Mi 12. + 13.09.23
4. Modul	Di + Mi 17. + 18.10.23

Licence to Lead Mixed Format
4 Präsenztage + Online Module, Coaching + Praxisaufgabe
Investition: 4.900,- €

Köln	L2L-Mix/01.23
1. Tag	Di 21.03.23
2. Tag	Di 16.05.23
3. Tag	Di 27.06.23
4. Tag	Mi 28.06.23

München	L2L-Mix/02.23
1. Tag	Mo 06.03.23
2. Tag	Fr 05.05.23
3. Tag	Do 22.06.23
4. Tag	Fr 23.06.23

Frankfurt	L2L-Mix/03.23
Termin folgt auf der Webseite	

Köln	L2L-Mix/04.23
1. Tag	Fr 05.05.23
2. Tag	Do 22.06.23
3. Tag	Di 08.08.23
4. Tag	Mi 09.08.23

Hamburg	L2L-Mix/05.23
1. Tag	Do 25.05.23
2. Tag	Di 20.06.23
3. Tag	Mo 10.07.23
4. Tag	Di 11.07.23

München	L2L-Mix/06.23
1. Tag	Mo 19.06.23
2. Tag	Di 25.07.23
3. Tag	Do 24.08.23
4. Tag	Fr 25.08.23

Licence to Lead Digital
Online Module, Coaching + Praxisaufgabe
Investition: 2.500,- €

Start jederzeit möglich

Professionelles Führen Intensiv Präsenz Format
6 Tage Investition: 3.580,- €

Termine 2023 folgen auf der Webseite

Situativ Führen mit LIFO® Präsenz Format
3 Tage Investition: 1.800,- €

Hamburg	M2/01.23
1. Tag	Di 16.05.23
2. Tag	Mi 17.05.23
3. Tag	Di 27.06.23

Souverän in schwierigen Führungssituationen Präsenz Format
2 Tage Investition: 1.400,- €

Termine 2023 folgen auf der Webseite

Führen ohne Vorgesetztenfunktion Präsenzformat
3 Tage Investition: 1.800,- €

Köln	LF/01.23
1. Tag	Di 28.02.23
2. Tag	Mi 01.03.23
3. Tag	Di 28.03.23

Hamburg	LF/02.23
1. Tag	Mo 17.04.23
2. Tag	Di 18.04.23
3. Tag	Fr 16.06.23

Agile Leadership Online-Live-Session
2 Tage Live-Online + Online Module + Coaching + Praxisaufgabe
Investition: 2.500,- €

	AL/01.23
1. Tag	Mo 08.05.23
2. Tag	Mo 12.06.23

Agile Leadership Digital
Online Module + Coaching + Praxisaufgabe
Investition: 1.880,- €

Start jederzeit möglich

Mein Führungsverständnis Digital plus
Online-Einzel-Coaching
Investition: 630,- €

Start jederzeit möglich

Teamorientiertes Führen Digital plus
Online-Einzel-Coaching
Investition: 550,- €

Start jederzeit möglich

Ergebnisorientiertes Führen Digital plus
Online-Einzel-Coaching
Investition: 550,- €

Start jederzeit möglich

Führen auf Distanz Digital plus
Online-Einzel-Coaching
Investition: 460,- €

Start jederzeit möglich

Agile Basics-Digital
Online Module + Coaching
Investition: 380,- €

Start jederzeit möglich

Change Management Basics Digital
Online Module + Coaching
Investition: 380,- €

Start jederzeit möglich

Change Management Mixed Format
3 Präsenztage + Online Module + Coaching + Praxisaufgabe
Investition: 2.400,- €

Termine 2023 folgen auf der Webseite

VERTRIEB

Licence to Sell Präsenz Format
4 Präsenztage + Online Module + Coaching + Praxisaufgabe
Investition: 2.400,- €

Köln	L2S-Prä/01.23
1. Tag	Do 09.03.23
2. Tag	Do 20.04.23
3. Tag	Do 15.06.23
4. Tag	Mi 09.08.23

Hamburg	L2S-Prä/02.23
1. Tag	Mi 14.06.23
2. Tag	Mi 12.07.23
3. Tag	Fr 11.08.23
4. Tag	Mi 20.09.23

Licence to Sell Digital
Online Module + Coaching + Praxisaufgabe
2 Tage Investition: 1.280,- €

Sales Evolution Präsenz Format
2 Tage Investition: 1.200,- €

Köln	Sales Evolution
1. Tag	Do 08.03.23
2. Tag	Fr 09.03.23

Service Excellence Präsenz Format
2 Tage Investition: 1.100,- €

Köln	SE/01.23
1. Tag	Do 04.05.23
2. Tag	Fr 05.05.23

Key Account Management Präsenz Format
2 Präsenztage + Online Module + Coaching + Praxisaufgabe
Investition: 1.400,- €

Köln	KAM/01.23
1. Tag	Di 25.04.23
2. Tag	Mi 26.04.23

Preisverhandlung Digital plus
Online-Einzel-Coaching
Investition: 380,- €

Start jederzeit möglich

Neukundengewinnung Digital plus
Online-Einzel-Coaching
Investition: 380,- €

Start jederzeit möglich

Rhetorik & Präsentation Mixed Format
1 Präsenztage + Online Modul + Praxisaufgabe
Investition: 820,- €

Hamburg	R/01.23
	Di 23.05.22

Souveränes Zeitmanagement Digital
Online Module + Coaching
Investition: 420,- €

Start jederzeit möglich

Zusatztermine finden Sie aktuell unter www.proaktiv-management.de.
Fragen Sie auch nach unseren Wartelisten für weitere Trainings unter **Telefon 00 49 (0)2 21 / 4 85 38 38**.

Diese und weitere Trainings können Sie auch als speziell konzipierte, firmeninterne Trainings buchen. Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen. Änderungen aus organisatorischen Gründen vorbehalten.

TERMINE & ORTE 2. HALBJAHR 2023

FÜHRUNG

Licence to Lead Präsenz Format
8 Präsenztage + Online Module + Praxisaufgabe
Investition: 4.900,- €

Frankfurt **L2L-Prä/09.23**

1. Modul	Mo + Di	04. + 05.09.23
2. Modul	Do + Fr	19. + 20.10.23
3. Modul	Mo + Di	06. + 07.11.23
4. Modul	Mi + Do	13. + 14.12.23

Hamburg **L2L-Prä/10.23**

1. Modul	Mo + Di	04. + 05.09.23
2. Modul	Di + Mi	17. + 18.10.23
3. Modul	Di + Mi	07. + 08.11.23
4. Modul	Do + Fr	07. + 08.12.23

Köln **L2L-Prä/12.23**

1. Modul	Mi + Do	11. + 12.10.23
2. Modul	Mo + Di	20. + 21.11.23
3. Modul	Mi + Do	13. + 14.12.23
4. Modul	Do + Fr	01. + 02.02.24

München **L2L-Prä/13.23**

1. Modul	Mi + Do	22. + 23.11.23
2. Modul	Di + Mi	12. + 13.12.23
3. Modul	Mi + Do	17. + 18.01.24
4. Modul	Di + Mi	20. + 21.02.24

Hamburg **L2L-Prä/14.23**

1. Modul	Di + Mi	17. + 18.10.23
2. Modul	Di + Mi	14. + 15.11.23
3. Modul	Di + Mi	19. + 20.12.23
4. Modul	Di + Mi	23. + 24.01.24

Frankfurt **L2L-Prä/15.23**

1. Modul	Do + Fr	05. + 06.10.23
2. Modul	Mo + Di	13. + 14.11.23
3. Modul	Mo + Di	11. + 12.12.23
4. Modul	Di + Mi	23. + 24.01.24

Licence to Lead Mixed Format
4 Präsenztage + Online Module, Coaching + Praxisaufgabe
Investition: 4.900,- €

Köln **L2L-Mix/07.23**

1. Tag	Do	07.09.2023
2. Tag	Mi	04.10.2023
3. Tag	Di	28.11.2023
4. Tag	Mi	29.11.2023

Frankfurt **L2L-Mix/08.23**

1. Tag	Mi	06.09.23
2. Tag	Do	12.10.23
3. Tag	Do	09.11.23
4. Tag	Fr	10.11.23

Hamburg **L2L-Mix/09.23**

1. Tag	Mi	06.09.23
2. Tag	Fr	11.10.23
3. Tag	Di	21.11.23
4. Tag	Mi	22.11.23

Licence to Lead Digital
Online Module, Coaching + Praxisaufgabe
Investition: 2.500,- €

Start jederzeit möglich

Professionelles Führen Intensiv Präsenz Format
6 Tage Investition: 3.580,- €

Termine 2023 folgen auf der Webseite

Situativ Führen mit LIFO® Präsenz Format
3 Tage Investition: 1.800,- €

Termine 2023 folgen auf der Webseite

Souverän in schwierigen Führungssituationen Präsenz Format
2 Tage Investition: 1.400,- €

Termine 2023 folgen auf der Webseite

Führen ohne Vorgesetztenfunktion Präsenzformat
3 Tage Investition: 1.800,- €

Termine 2023 folgen auf der Webseite

Agile Leadership Digital
Online Module + Coaching + Praxisaufgabe
Investition: 1.880,- €

Start jederzeit möglich

Mein Führungsverständnis Digital plus
Online-Einzel-Coaching
Investition: 630,- €

Start jederzeit möglich

Teamorientiertes Führen Digital plus
Online-Einzel-Coaching
Investition: 550,- €

Start jederzeit möglich

Ergebnisorientiertes Führen Digital plus
Online-Einzel-Coaching
Investition: 550,- €

Start jederzeit möglich

Führen auf Distanz Digital plus
Online-Einzel-Coaching
Investition: 460,- €

Start jederzeit möglich

Agile Basics Digital
Online Module + Coaching
Investition: 380,- €

Start jederzeit möglich

Change Management Basics Digital
Online Module + Coaching
Investition: 380,- €

Start jederzeit möglich

Change Management Mixed Format
3 Präsenztage + Online Module + Coaching + Praxisaufgabe
Investition: 2.400,- €

Termine 2023 folgen auf der Webseite

VERTRIEB Licence to Sell Präsenz Format
4 Präsenztage + Online Module + Coaching + Praxisaufgabe
Investition: 2.400,- €

Köln **L2S-Prä/03.23**

1. Tag	Do	12.10.2023
2. Tag	Mi	22.11.2023
3. Tag	Mi	13.12.2023
4. Tag	Do	01.02.2024

Licence to Sell Mixed Format
2 Präsenztage + Online Module + Coaching + Praxisaufgabe
Investition: 2.150,- €

Köln **L2S-Mix/01.23**

1. Tag	Di	05.09.23
2. Tag	Di	10.10.23

Licence to Sell Digital
Online Module + Coaching + Praxisaufgabe
2 Tage Investition: 1.280,- €

Service Excellence Präsenz Format
2 Tage Investition: 1.200,- €

Termine 2023 folgen auf der Webseite

Key Account Management Präsenz Format
2 Präsenztage + Online Module + Coaching + Praxisaufgabe
Investition: 1.400,- €

Hamburg **KAM/02.23**

1. Tag	Do	21.09.2023
2. Tag	Fr	22.09.2023

Preisverhandlung Digital
+ Online-Einzel-Coaching
Investition: 380,- €

Start jederzeit möglich

Neukundengewinnung Digital
+ Online-Einzel-Coaching
Investition: 380,- €

Start jederzeit möglich

KOMMUNIKATION Souveränes Zeitmanagement Digital
Online Module + Coaching
Investition: 420,- €

Start jederzeit möglich

Souveränes Zeitmanagement Mixed Format
2 Präsenztage + Online Module + 2 Coaching + Praxisaufgabe
Investition: 1.790,- €

Hamburg **Z/01.23**

Coaching:		27.06.23
1. Tag	Di	04.07.23
Coaching:		12.09.23
2. Tag	Di	19.09.23

Zusatztermine finden Sie aktuell unter www.proaktiv-management.de.
Fragen Sie auch nach unseren Wartelisten für weitere Trainings unter **Telefon 00 49 (0)2 21 / 4 85 38 38**.

Diese und weitere Trainings können Sie auch als speziell konzipierte, firmeninterne Trainings buchen. Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen. Änderungen aus organisatorischen Gründen vorbehalten.

Mit dem persönlichen Stärkenprofil mehr erreichen

Fokussieren Sie sich auf die Stärken, nicht auf die Schwächen und holen Sie das Beste aus Teammitgliedern, Kund*innen und sich selbst heraus.

Das präzise Werkzeug dazu liefern wir Ihnen mit der LIFO®-Methode. Damit ermitteln Sie Ihr persönliches Stärkenprofil und lernen, sich zielgenau auf das Stärkenprofil Ihrer Teammitglieder und Kund*innen einzustellen. Im Training betrachten wir Ihr persönliches LIFO®-Stärkenprofil unter günstigen und ungünstigen Bedingungen. Denn das kann durchaus unterschiedlich sein. Sie erfahren, ob und wann ein solcher Wechsel sinnvoll ist, und gewinnen Sicherheit im Umgang mit Ihren Stärken.

Entdecken Sie die 4 Grundstile im Überblick

(maßvoller/übertriebener Einsatz der Stärke)



Leistung

Unterstützend /
Hergebend

- An Idealen orientiert
- Fair und loyal
- Hilfestellung gebend
- Vertrauensvoll
- Zuverlässig
- Hohe Qualitätsansprüche



Aktivität

Bestimmend /
Übernehmend

- Aktionsorientiert
- Nimmt Herausforderungen an
- Fördert Veränderungen
- Kraftvoll und risikobereit
- Vorantreibend (sich selbst/ Andere)
- Zielstrebigkeit



Vernunft

Bewahrend /
Festhaltend

- Logisch
- Gründlich und analytisch
- Detailorientiert
- Hoher Informationsbedarf
- Sicherheitsorientiert
- Klare Regelungen und Rahmenbedingungen



Kooperation

Anpassend /
Harmonisierend

- Kommuniziert gern
- Auf Harmonie ausgerichtet
- Flexibel und experimentierfreudig
- Verhandlungsgespür
- Vermittelt in Kontroversen
- Einfühlungsvermögen

Mehr zur LIFO®-Analyse

LIFO® steht für Life Orientations und wurde von Dr. Stuart Atkins und Dr. Allan Katcher entwickelt. Die LIFO®-Analyse baut auf 4 Grundstärken-Profilen auf: **Leistung, Aktivität, Vernunft und Kooperation**. Jeder Mensch bevorzugt innerhalb seiner Verhaltensmuster einen oder mehrere der Grundstile. Alle 4 Grundstärken-Profile sind gleich wertvoll und bei jedem Menschen vorhanden, nur unterschiedlich ausgeprägt.

Das PROAKTIV Team für Ihren Erfolg

PROAKTIV stellt Ihnen ein hochqualifiziertes Beratungs- und Trainerteam zur Seite. Unsere Trainingsberater*innen verfügen über eine **langjährige Erfahrung** im Vertrieb und **Expertenwissen** zu unseren Produkten. Somit können sie Sie optimal beraten und anhand Ihres Bedarfs die richtige Weiterbildung empfehlen oder ein auf Sie zugeschnittenes Angebot erstellen.

Um eine gleichbleibend hohe Trainingsqualität sicherzustellen, arbeiten wir überwiegend mit festangestellten Trainer*innen. Diese verfügen über langjährige Erfahrung in Führung, Vertrieb und Transformation. Jedes Jahr investieren wir mehrere Wochen in die interne und externe Weiterentwicklung unserer Trainer*innen. So werden wir Ihren und unseren hohen Qualitätsanforderungen gerecht. **In über 1.300 Trainingstagen pro Jahr**, durchgeführt in führenden Unternehmen unterschiedlichster Branchen, haben unsere Trainer*innen ihre Expertise praxisnah erworben und bauen sie mit jedem Training weiter aus.

Jeder aus unserem Trainingsteam versteht sich als Ihr persönlicher Coach und gibt Ihren Mitarbeiter*innen ehrliches und konstruktives Feedback zu deren Stärken. Darüber hinaus zeigt er/sie den Teilnehmer*innen, in welchen Bereichen und mit welchen Methoden sie ihr Potenzial weiter ausbauen können. Besonderen Wert legen unsere Trainer*innen darauf, dass Sie oder Ihre Mitarbeiter*innen die im

Lernen Sie gerne unsere Trainer*innen/Coaches und Berater*innen online kennen unter:

www.proaktiv-management.de/unsere-trainer-und-coaches



Die Expertise unserer Trainer*innen:

- Abgeschlossene akademische Ausbildung
- Langjährige Praxis in Führung, Vertrieb und Transformation
- LIFO® Zertifizierung
- DISG® Zertifizierung
- PROAKTIV Trainerausbildung

Training gewonnenen Erkenntnisse in der Alltagspraxis umsetzen. Ca. 4.000 Teilnehmer*innen erleben pro Jahr die Trainingsqualität von PROAKTIV. Profitieren auch Sie von der großen Erfahrung des PROAKTIV Trainerteams.



WICHTIGE INFORMATIONEN ZUR ANMELDUNG

Wir informieren und beraten Sie gerne persönlich unter +49 221 485 38 38

Nach der Anmeldung

Nach Erhalt Ihrer Anmeldung sind Sie im Rahmen der verfügbaren Plätze fest gebucht und erhalten von uns:

- Die schriftliche Anmeldebestätigung mit unseren Allgemeinen Geschäftsbedingungen.
- Die Informationen zu Ihrem Tagungshotel.
- Die Trainingsrechnung. Die Trainingsinvestitionen sind rein netto, die Mehrwertsteuer wird gesondert ausgewiesen. Die Trainingsinvestition ist 4 Wochen vor Trainingsstart fällig.

Umbuchung/Stornierung

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen. Umbuchungen von einem Training auf ein späteres Training sind nur einmalig bis maximal sechs Wochen vor Trainingsbeginn möglich. Stornierungen sind bis 3 Monate vor Trainingsbeginn kostenlos, danach werden 50 % der Investition berechnet. Erfolgt die Stornierung später als 4 Wochen vor Trainingsbeginn, erhebt die PROAKTIV Management GmbH 100 % der Trainingsinvestition.

Anreise/Übernachtung

Für eine angenehme Anreise erhalten Sie mit der Anmeldebestätigung wichtige Informationen zu Ihrem Tagungshotel. Übernachtungen sind vom/von der Trainingsteilnehmer*in selbst zu buchen und abzurechnen. Hierbei unterstützen wir Sie gerne. Auch für Informationen zu Ihrer Unterkunft und die Reiseplanung haben Sie unser volles Engagement.



PROAKTIV® Akademie
Beethovenstraße 5 – 13
D-50674 Köln

info@proaktiv-management.de

Auch online: www.proaktiv-management.de

Trainingsnummer und -titel

Trainingsort und Starttermin

Investition

Name

Vorname

Position

Name

Vorname

Position

Firma

Straße/Postfach

PLZ/Ort

Fon

Fax

E-Mail

Ort

Datum

Unterschrift

Firmenstempel und Unterschrift

Trainingsunterlagen und Rechnung bitte an:

Firma

Straße/Postfach

PLZ/Ort

Name

Vorname

Position

Falls das Training ausgebucht ist, bitte Umbuchung auf:

einen späteren Termin

die Warteliste

einen anderen Ort

keine Umbuchung

PROAKTIV® Management GmbH

Training und Beratung in
Management und Verkauf

Baierbrunner Straße 25

81379 München

Deutschland

Fon: +49 89 / 78 58 15 80

Info@proaktiv-management.de

www.proaktiv-management.de

PROAKTIV® Akademie

Offene Verhaltens- und Kommunikationstrainings
in Management und Verkauf

Waidmarkt 11

50676 Köln

Deutschland

Fon: +49 221 / 4 85 38 38

Info@proaktiv-management.de

www.proaktiv-management.de

PROAKTIV® Management Asia Ltd.

Transformation in Leadership & Sales

17/F, Silver Cord Tower,

30 Canton Road, Hong Kong

Kwun Ton, Hong Kong

Fon: +852 / 39 75 81 52

training@proaktiv-asia.com

www.proaktiv-asia.com

PROAKTIV® Management Singapore

Transformation in Leadership & Sales

33 Club Street, #07-11

SINGAPORE 069415

Fon: +65 8792 7847

training@proaktiv-asia.com

www.proaktiv-asia.com

Besuchen Sie uns:

