

PROAKTIV SALES EVOLUTION

Remote & Persönlich Verkaufen

Sie sind schon fit in Vertrieb und Verkauf und wollen Ihre Fähigkeiten oder die Ihres Teams ausbauen? Sie erweitern in **Sales Evolution: Remote & Persönlich Verkaufen** Ihren persönlichen Verkaufsstil um die Fähigkeit, unterschiedliche Verkaufssituationen (online, persönlich, hybrid) mit dem optimalen Setting zu meistern.

Das erwartet Sie

Trainingsumfang: Zweitägiges Präsenztraining mit der PROAKTIV Trainerin Nicole Kluwe, Gruppengröße: 5-10 Teilnehmer*innen

Termin: Mittwoch, 16. März 2022 bis Donnerstag, 17. März 2022 jeweils von 09.30 bis 17.30 Uhr in Köln, Hotel Clostermannshof

Methoden: Interaktive Praxisübungen, Einzel- und Gruppenarbeit, Präsentationen, Erfahrungsaustausch mit Best-Practice-Beispielen.

Preis: 1.200,- Euro netto



Das lernen Sie

- Evolution des Vertriebs
- Besonderheiten im Vertrieb: Präsenz & Digital
- Zukunftsfähige Vertriebsstrategie
- Kundenzentrierter Vertrieb mit den 8 P's des Marketings
- Best Practices zu den Themen: Digitaler Erstkontakt, Auftritt im (hybriden) Team sowie technische Herausforderungen

Das Ziel: Nach diesem weiterführenden Training verstehen Sie die Prozesse & Potenziale des digitalen Vertriebs und erhalten hilfreiche Impulse, um Ihre Kunden remote und persönlich mit hoher Qualität zu begeistern sowie die Kundenzufriedenheit nachhaltig zu steigern.

Wären Sie gern mit dabei? Melden Sie sich direkt über den QR-Code an oder unter: www.proaktiv-management.de/vertriebstraining/sales-evolution-verkaufen-in-bestform

Ihr PROAKTIV Team

Jetzt anmelden:

