

ERLEBNISTRAINING BEI HUTNY MIT PROAKTIV

Neue Kund*innen erfolgreich akquirieren und Reklamationen professionell meistern

PROAKTIV ist seit mehr als 29 Jahren Experte für maßgeschneiderte Trainings und Coachings in Führung, Vertrieb und Kommunikation. Seit 2014 ist das Unternehmen TÜV zertifiziert nach der internationalen Norm ISO 29990. Jährlich dürfen wir mehr als 4000 Teilnehmer*innen auf unseren Trainings begrüßen.

Die Hutny GmbH und PROAKTIV veranstalten gemeinsam zwei praxisorientierte Erlebnistrainings mit Haftwirkung. In den Trainings trainieren wir Kund*innengespräche aus Ihrem Berufsalltag. Dadurch gewinnen die Teilnehmer*innen Sicherheit und Kompetenz.

Das erwartet Sie

Trainingsumfang: Jeweils eintägiges Präsenztraining mit dem PROAKTIV Sales Trainer Marvin Leif Popescu, Gruppengröße: 5-10 Teilnehmer*innen.

Methoden: Interaktive Praxisübungen, Einzel- und Gruppenarbeit, Präsentationen, Erfahrungsaustausch mit Best-Practice-Beispielen aus Ihrem Berufsalltag.

Trainings und Termine:

NEUKUND*INNENGEWINNUNG: 12. Juni 2024:

Themen unter anderem:

- Termine vereinbaren
- Verkaufsgespräche führen und üben
- Kund*innenwünsche erkennen
- Der Verkaufsabschluss



REKLAMATIONSBEARBEITUNG: 05. September 2024

Themen unter anderem:

- Positive Grundeinstellung zu Kund*innen
- Aktiv zuhören
- Kund*innen richtig verstehen
- Konkreten Verbleib vereinbaren

Ort: in der Hutny GmbH in Krefeld Fichtenhain

Informationen zum Trainer

Als Verkaufstrainer und Coach unterstützt Marvin Leif Popescu Verkäufer*innen erfolgreicher zu machen. Trainingsteilnehmer*innen sagen, dass er nicht nur durch sein fundiertes Fachwissen überzeugt, sondern auch durch die Fähigkeit, komplexe Themen auf eine Verständliche und unterhaltsame Weise zu vermitteln. Dabei versteht er es, die Teilnehmer*innen stets zu aktivieren und individuell auf deren Bedürfnisse einzugehen. Somit macht Marvin jedes Training zu einem Erlebnis und begeistert deine Teilnehmer*innen nachhaltig mit wirkungsvollen Impulsen für die Verkaufspraxis.