

# PREISVERHANDLUNG UND ABSCHLUSSSTÄRKE

Agieren Sie unter starkem Preisdruck souverän und professionell

Die Preisverhandlung ist insbesondere unter starkem Wettbewerbsdruck ein essentieller Bestandteil guten Verkaufens. Durch das Vertriebstaining Preisverhandlung und Abschlussstärke gewinnen Sie Sicherheit bei schwierigen Preisgesprächen und können Ihre Wunschbedingungen leichter durchsetzen.

## Themen & Lernziele

### Positive Grundeinstellung

- „Ja“ zum Gesprächspartner\*in
- Sichtweise des Kunden verstehen
- Gesprächsbereitschaft für Ihr Preisverhandlungsziel erreichen

### Souverän verhandeln

- Preisargumente und „Herzpunkte“ des Kunden miteinander verknüpfen
- Die sechs Phasen der Preisverhandlung beherrschen
- Auf Augenhöhe mit dem Kunden kommunizieren

### Stärke zeigen

- Individuelle Kernsätze entwickeln
- Überzeugende Konditionslösungen präsentieren
- Preise und Preiserhöhung richtig kommunizieren und durchsetzen

## Training

In diesem digitalen Training mit zwei Online Modulen trainieren Sie die entscheidenden Erfolgsfaktoren und Reaktionsvarianten bei starkem Preisdruck seitens des Kunden. Zur Unterstützung haben Sie im Anschluss des Online Modules zusätzlich noch eine Personal Coachings Session.

## Zielgruppe

Dieses Training richtet sich an Vertriebsmitarbeiter\*innen im Innen- und Außendienst sowie Vertriebsassistenten\*innen, Projektverantwortliche und Key Account Manager\*innen, die in Preisverhandlungen kommen können.

## Investition

**280,- Euro netto** / Start jederzeit möglich

## Inbegriffen

- 2 Online Module mit interaktiven Lerneinheiten im Gesamtumfang à 2 Lernstunden
- 1 Personal Online Coaching á 15 Minuten
- Trainingsmaterialien im Workbook-Format
- Nutzung Lernplattform für 3 Monate
- Trainingszertifikat

## Anmeldung

**PROAKTIV Akademie:** Beethovenstraße 5–13 / 50674 Köln

Tel.: + 49 (0)221 48538-38 / [www.proaktiv-management.de](http://www.proaktiv-management.de) / [anfrage@proaktiv-management.de](mailto:anfrage@proaktiv-management.de)

Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der PROAKTIV Akademie. Änderungen aus organisatorischen Gründen vorbehalten.